

УДК 338.012 DOI: 10.14451/1.254.351

Влияние экономических санкций на нефтегазовую отрасль Ирана: вызовы и возможности развития

© 2026 Будзинская Элина Юрьевна

Аспирант, МВА. Московский государственный институт международных отношений МИД России.
E-mail: e.y.budzinskaya@gmail.com

© 2026 Шевелева Анастасия Викторовна

Доктор экономических наук, профессор. Московский государственный институт международных отношений МИД России.
E-mail: a_sheveleva@rambler.ru

Ключевые слова: Иран, нефтегазовая отрасль, экономические санкции, экономика сопротивления.

Изучение влияния экономических санкций коллективного Запада на экономику Ирана, а также его нефтегазовой отрасли привлекает особое внимание российских экономистов-международников и экспертов-практиков, которым необходимы эффективные механизмы и инструменты для решения аналогичных задач. Целью данного исследования является анализ воздействия экономических санкций западных стран на экономику Ирана, а также определение и описание мер, принимаемых страной для смягчения негативных последствий санкций для национальной экономики и нефтегазовой отрасли. В рамках данного исследования автор использовал следующие методы: статистический, сравнительного анализа, исторический, обобщения, интерпретации результатов исследования. Результаты исследования позволяют сделать вывод о том, что Иран достиг значительных успехов в преодолении экономических санкций со стороны коллективного Запада. Выработанная стратегия «Экономического сопротивления», которая подразумевает сокращение импортной зависимости, развитие внутреннего производства с применением современных технологий, а также международное сотрудничество является основой для успешного будущего страны и ее нефтегазовой отрасли.

Введение

Исламская Республика Иран является крупным государством Среднего Востока, которое является ключевым участником мировой энергетики благодаря значительным запасам нефти и газа при относительно низкой себестоимости их до-

бычи, выгодному географическому положению и развитой энергетической промышленности [3]. Несмотря на усилия правительства страны снизить зависимость экономики от нефтегазовых доходов, экономическая активность и государственные доходы страны до сих пор значительно

зависят от экспорта нефти и нефтепродуктов [12]. Такая зависимость делает их уязвимыми к колебаниям мировых цен на нефть и неблагоприятным политическим факторам. Поскольку нефтяная промышленность занимает ключевое место в экономике страны, она неизменно сталкивается с трудностями, вызванными экономическими санкциями. В США и в ряде стран Западной Европы сложился консенсус, что нефть является самой уязвимой сферой иранской экономики. По этой причине нефтегазовая отрасль является основной мишенью экономических санкций, ограничивая возможности добычи, переработки, транспортировки нефти, газа и нефтепродуктов. В последние годы санкции США и Евросоюза в отношении нефтяных и энергетических проектов значительно ужесточились и приобрели более масштабный характер.

Экономические санкции и их влияние на нефтегазовую отрасль Ирана

Иран обладает богатейшим опытом противостояния экономическим санкциям. За 46 лет страна столкнулась не только с давлением со стороны американских и европейских односторонних ограничений, но и с международными санкциями Совета Безопасности ООН. Согласно информации, представленной аналитическим ресурсом Castelium (рис. 1), специализирующимся на отслеживании санкционных мер, по состоянию на 15 августа 2025 года в отношении Ирана действует свыше шести тысяч ограничений – именно 6 027.

Ограничительные меры в отношении Ирана развивались поэтапно. Для удобства их изучения можно выделить следующие периоды:

1. санкции США 1979–1987 гг.;
2. санкции США 1995–2005 гг.;
3. санкции СБ ООН 2006–2010 гг.;
4. санкции США, ЕС, и других стран 2010–2015 гг.;
5. санкции США 2018 по настоящее время.

Изучение американского опыта санкционной политики показывает, что причины для их введения варьировались от противодействия терроризму и нарушению прав человека до контроля над

ядерными амбициями Ирана. Начиная с середины 2000-х, Соединённые Штаты внесли значительные изменения в свою политику санкций, сосредоточив основное внимание на поддержании и защите Договора о нераспространении ядерного оружия. Главная задача Америки – не допустить развития иранской ядерной программы в военных целях, оставив её исключительно в сфере мирного использования и гражданских нужд. С 2006 года международное сообщество, включая ООН и ЕС, присоединилось к инициативам США по введению комплексных санкций против Ирана. Широкомасштабные ограничения, нацеленные на блокирование развития ядерной программы страны, начали активно внедряться начиная с 2010 года [2]. Введение Советом Безопасности ООН легитимных международных санкций заставило международное сообщество серьезнее относиться к незаконным односторонним ограничениям Вашингтона [10]. Пересмысливая современные меры давления США, можно отметить, что Вашингтон фокусируется на стратегически важных секторах экономики Ирана. В перечень SDN включены многие ведущие иранские предприятия, а политика вторичных санкций направлена на ограничение сотрудничества с Ираном со стороны третьих лиц. Несмотря на то, что не все финансовые операции с Ираном запрещены, ограниченная доступность информации о разрешённых сделках, а также негативный опыт компаний, столкнувшихся с американскими ограничениями, приводят к фактической экономической изоляции страны.

Для более глубокого анализа санкций против Ирана и его нефтяной отрасли воспользуемся ранее обозначенными временными периодами.

1) санкции США 1979–1987 гг.

В 1979 году, после того как радикальные студенты захватили американское посольство в Тегеране, США ответили введением односторонних ограничительных мер, которые существенно подорвали экономику страны, нарушив её торговые и финансовые отношения с большинством западных государств [8].

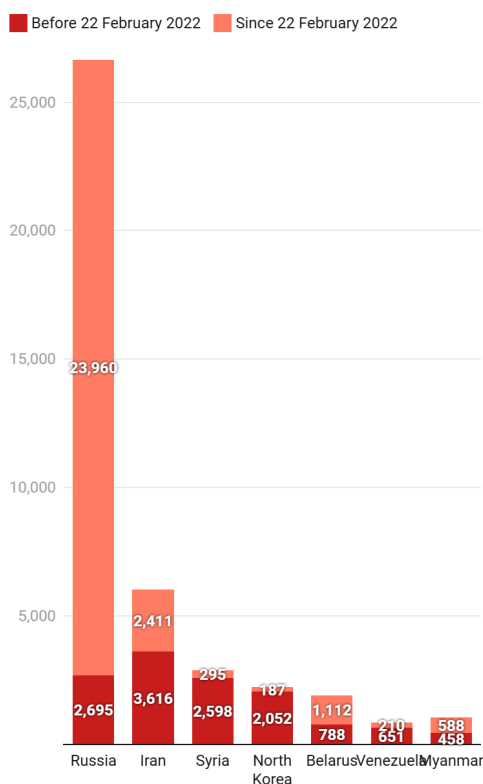


Рис. 1. Наиболее санкционируемые страны [13].

Таблица 1. Санкции США 1979–1987 гг.

санкции	последствия
– заморозка активов ЦБ Ирана; – запрет банкам США на предоставление кредитов	проблемы с привлечением финансирования в нефтегазовый сектор страны
запрет на совместную деятельность и товарообмен	– уход западных компаний, которые обладали передовыми технологиями добычи и переработки нефти (которые смогли вернуться только в начале 1990-х годов), заморозка многих совместных проектов [7]; – кризис нефтеперерабатывающей отрасли Ирана, который спровоцировал дефицит бензина; – сокращение объемов нефти в 4 раза к 1981 году

К 1988 году добыча нефти выросла и достигла 3,7 миллиона баррелей в день. Однако этот показатель оставался значительно ниже максимальных значений середины 1970-х годов, когда добыча превышала 6 миллионов баррелей ежедневно. Таким образом, объемы нефти в 1988 году составляли около двух третей от рекордных уровней 1974–1975 годов.

2) второй этап — санкции США 1995–2005 гг.

При Хатами в Иране произошла либерализация внешнеполитического курса, что сопровождалось ослаблением санкционных мер. В это время страна активно реализовывала реформы и стремилась выстроить дипломатические связи с зарубежными государствами.

Таблица 2. Санкции США 1995–2005 гг.

санкции	последствия
– запрет инвестиций в нефтегазовую отрасль и собственность правительства Ирана (включая собственность агентств и других юридических лиц, подконтрольных ему), – запрет на передачу любых товаров и технологий, подпадающих под законодательство об экспортном контроле	проблемы с привлечением финансирования в нефтегазовый сектор страны
запреты на поставку нефтепродуктов, предоставление и страхование судов	проблемы с экспортом нефти и нефтепродуктов, отказ портов в приемке судов

Несмотря на то, что санкции оказали существенное негативное влияние на экономику страны, Иран уже извлек важные уроки и сумел смягчить последствия этих мер для своей экономики и развития нефтегазового сектора. В частности, отсутствие аналогичных санкций со стороны других государств, включая страны ЕС, позволило Ирану продолжать активный экспорт нефти в Европу, Азию и другие регионы. Это обеспечивало стране стабильный приток валютной выручки, необходимой для поддержки экономики.

3) *третий этап — санкции СБ ООН 2006–2010 гг.*

Санкции третьего периода были направлены против ядерной программы Ирана и не оказали

существенного влияния на нефтегазовую отрасль.

Тем не менее, в одной из резолюций члены Совета Безопасности пришли к выводу, который в будущем сильно повлияет на энергетический сектор страны: «Оборудование и материалы, применяемые в нефтехимии, во многом напоминают те, что задействованы на разных стадиях ядерного цикла». Решение вызвало реакцию в виде нового санкционного пакета, который получил поддержку не только от государств Евросоюза, но также от Канады, Австралии и нескольких других стран.

4) *четвертый этап — санкции США, ЕС, и других стран 2010–2015 гг.*

Таблица 3. Санкции США, ЕС, и других стран 2010–2015 гг.

санкции	последствия
– усиление принципа экстерриториальности санкций США; – расширение возможности для санкций в отношении любого иранского и других зарубежных банков, заподозренных в нежелательных транзакциях; – закрытие доступа иностранным компаниям, продолжающим работать с Центральным банком Ирана, к финансовой системе США; – отключение иранских банков от SWIFT	– проблемы с привлечением финансирования в нефтегазовый сектор страны; – задержки в оплате за поставки нефти и нефтепродуктов; – сокращение экспортных доходов; – падение курса национальной валюты

Продолжение на следующей странице

Таблица 3. Санкции США, ЕС, и других стран 2010–2015 гг. (Продолжение таблицы)

санкции	последствия
<ul style="list-style-type: none"> – запрет экспорта американских товаров в Иран и импорт иранских товаров в США, особенно в энергетическом секторе; – запрет всем физическим и юридическим лицам США оказывать помощь Ирану в разведке и добыче энергоресурсов, 	<ul style="list-style-type: none"> – уход западных нефтегазовых и нефтесервисных компаний с инновационными технологиями; – дефицит высококвалифицированного персонала; – сокращение объемов добычи нефти
<ul style="list-style-type: none"> – запрет поставок иранской нефти и нефтепродуктов в страны – члены Союза; – санкции в отношении поставщиков судов для перевозки иранской нефти, а также страховых компаний; – эмбарго на газ, запрет на поставки нефтяных танкеров и военно-морской техники 	<p>проблемы с экспортом нефти и нефтепродуктов, отказ портов в приемке судов</p>

Таким образом, санкции четвертого периода нанесли очень серьезные последствия для иранской экономики и нефтегазовой отрасли. Самым болезненным для Ирана были отключение от платежной системы SWIFT и запрет экспорта нефти в ЕС. Такого запрета не было даже в первый период санкций, что позволяло Ирану экспортировать нефть в страны ЕС и даже США через швейцарского трейдера Marc Rich & Co (предшественника Glencore). Данные меры привели к сокращению экспорта нефти более чем в четыре раза, достигнув рекордно низких показателей после выхода США из ядерного соглашения в 2018 году [9].

5) *пятый этап — санкции США 2018 по настоящее время.*

Все ранее приостановленные финансовые, торговые санкции, а также ограничения, направленные на ограничение экспорта нефти, газа и нефтепродуктов были восстановлены, что привело к резкому падению добычи нефти в Иране, когда объемы снизились примерно до 1,93 миллиона баррелей в сутки в середине 2020 года. На сегодняшний день, страна смогла значительно увеличить производство. Возвращение к уровню около 3,2 миллиона баррелей в день отражает восстановление нефтяного сектора, пострадавшего из-за повторного введения санкций США, которые нанесли серьезный урон экономике и нефтедобывающей отрасли страны.

Опыт Ирана в преодолении экономических санкций

Иран за 46 лет сопротивления санкциям накопил обширный опыт по нейтрализации их последствий, что позволило ему добиться внушительных результатов. Основные меры перечислены ниже в таблице 4.

В условиях санкций Иран начал масштабную перестройку своей экономики, уделяя особое внимание развитию национальной промышленности. Важную роль в новой стратегии играют поддержка отечественных научных разработок и укрепление оборонной отрасли. Вместо прежней зависимости от прибыли от экспорта нефти, страна стремится заменить импортные товары собственной продукцией и сосредоточиться на внутреннем потреблении. Начиная с 2010 года, иранское правительство, а также Центральный банк, ориентируются на концепцию «экономики сопротивления», рассматривая её как стратегический ориентир в своей деятельности. Этот подход стал основой для принятия решений на высшем уровне власти в стране. Появившееся в Иране понятие «экономика сопротивления» обозначает стратегию противодействия негативному воздействию международных экономических санкций. В центре этой концепции – стремление уменьшить импортную зависимость и развивать внутреннее производство, что приобретает особую значимость в условиях торговых ограничений. Главная цель – удовлетворить основные потребности страны благодаря ис-

пользованию собственных ресурсов, тем самым снижая влияние внешних экономических факторов на национальную экономику [4]. Основное внимание уделяется развитию передовых отраслей промышленности и усилению технологической базы. Важной задачей является увеличение объёмов глубокой переработки природных ресурсов, особенно углеводородов, что позволит значительно повысить экспортные возможности государства. Иран активно работает над созданием привлекательной среды для иностранных инвесторов, несмотря на давление международных санкций. Важнейшим направлением в этой стратегии стало углубление сотрудничества с восточными государствами, особенно с Китаем. Значительную роль в этом процессе играет инициатива «Один пояс, один путь», которая открывает новые возможности для развития экономических связей и привлечения капитала. За последние двадцать лет инвестиции из Китая в иранскую экономику выросли с менее чем трети общего объёма до почти 90 %, что

заметно усилило финансовые ресурсы страны и закрепило её влияние на мировой арене. В целях повышения экономической безопасности страны Иран внедрил инновационный нефтяной контракт, известный как Iranian Petroleum Contract (IPC). Эта контрактная модель, появившаяся в 2011 году после обновления нефтяного законодательства, представляет собой новую концепцию освоения нефтегазовых запасов. IPC объединяет в себе черты прежней схемы обратного выкупа, которая ранее использовалась в Иране, и механизма раздела продукции, создавая более гибкую и эффективную систему сотрудничества в нефтяной отрасли.

Следует подчеркнуть, что в Иране действуют строгие конституционные ограничения (ст. 81 Конституции), препятствующие применению широко распространённых международных соглашений о разделе продукции (СРП) и концессий с участием иностранцев в таких областях, как промышленность, сельское хозяйство, торговля и другие сферы услуг.

Таблица 4. Меры, принятые Ираном для смягчения последствий санкций.

Санкции	Основные проблемы	Меры, принятые для смягчения последствий санкций
1. финансовые санкции		
– заморозка активов ЦБ; – запрет на предоставление кредитов; – запрет на инвестирование в нефтегазовую отрасль; – отключение от SWIFT	проблемы с привлечением финансирования в нефтегазовую отрасль	1) привлечение иностранных инвестиций посредством разных инструментов: – организация экономического и технического содействия инвестициям Ирана (в основном, Китая); – Iranian Petroleum contract, IPC (взамен buy-back contract); – создание СЭЗ/ОЭЗ (льготные кредиты и производственные субсидии инвесторам); 2) диверсификация активов; 3) укрепление внутренних ресурсов и развитие альтернативных каналов финансирования; 4) активное взаимодействие с дружественными странами для проведения платежей и осуществления внешнеторговых операций (ОАЭ, Турции, Ирака и Тайваня); 5) создание альтернативных финансовых платёжных систем (Shetab, Sepam, Havala, U-turn); 6) использование бартерного и золотовалютного методов расчетов.
2. секторальные санкции		

Продолжение на следующей странице

Таблица 4. Меры, принятые Ираном для смягчения последствий санкций. (Продолжение таблицы)

Санкции	Основные проблемы	Меры, принятые для смягчения последствий санкций
запрет на ведение совместной деятельности и любой товарообмен	уход американских нефтегазовых и нефтесервисных компаний с инновационными технологиями, дефицит высококвалифицированного персонала	– изменение направленности экспортно-импортных операций и их структуры, активное развитие международного сотрудничества в новых направлениях (Китай, Турция, Малайзия, Индонезия, Бразилия, Венесуэла); – использование различных «серых» схем для импорта высокотехнологичного оборудования; – привлечение нефтегазовых компаний с инновационным оборудованием и высококвалифицированным персоналом из России, Китая и других стран.
3. санкции, направленные на ограничение экспорта нефти, газа и нефтепродуктов		
санкции против страхования и перестрахование перевозок нефти и нефтепродуктов	проблемы с экспортом нефти и нефтепродуктов, отказ портов в приемке судов	– поддержка государства посредством создания страховых фондов, ключевую роль среди которых играет Центральное страховое управление Ирана; – регистрация флота в нейтральных юрисдикциях; – использование «серых» схем для экспорта нефти и нефтепродуктов»

Источник: составлено автором.

В течение 1980–1988 годов военные действия с Ираком значительно осложнили положение нефтегазовой отрасли Ирана, способствуя уходу иностранных инвесторов и технологий. В этот период жесткие правовые ограничения также препятствовали активному участию зарубежных компаний в нефтегазовых проектах страны, создавая существенные преграды для иностранного капитала. В результате снизились показатели добычи нефти, а техническое развитие отрасли практически остановилось. Чтобы изменить ситуацию, в 1987 году был введен новый нефтяной закон, который позволил Национальной нефтяной компании Ирана (NIOC) заключать с иностранными фирмами контракты обратного выкупа (Buy back) – договоры, по которым права на разработку ресурсов возвращались к NIOC по окончании срока соглашения.

В 1998 году компании Total и Petronas впервые заключили подобное соглашение, положив начало новому формату сотрудничества, позволив развить крупнейшее месторождение «Южный парс» [1]. Этот подход сыграл ключевую роль в освоении месторождений, в частности, позволив эффективно развить совместное месторождение «Южный Парс» [6].

После заключения данных контрактов и в ходе их выполнения мировые цены на нефть начали расти, что существенно повлияло на итоговые затраты по соглашениям и позволило Ирану извлечь гораздо большую выгоду по сравнению с зарубежными компаниями проекта. Позднее Иран создал новую, более эффективную форму сервисного контракта (IPC), главной целью которой является привлечение иностранных инвестиций.

Стратегия «Привлечение инвестиций» включает такие меры, как снижение налогов, создание особых экономических зон, льготные кредиты и субсидии. Особые экономические зоны, созданные с 2002 года, освобождают компании от налогов на 15 лет и помогают Ирану преодолевать санкции, делая страну привлекательной для инвесторов. В особых экономических зонах Ирана отсутствуют валютные ограничения, свободны ввоз, хранение и продажа импортной продукции. Сырьё и оборудование для производства освобождены от таможенных пошлин. Процедура реэкспорта упрощена с низкими ставками. Разрешено создание страховых компаний и банков с иностранным капиталом, включая филиалы иностранных банков. В Иране

функционирует 34 специальные экономические зоны (SEZ), а также восемь свободных экономических зон (FEZ), среди которых такие территории, как «Кешм», «Киш», «Чабахар», «Энзели», «Арас», «Арванд», «Маку» и «Систан». Каждая из этих категорий имеет свои особенности и цели в рамках экономического развития региона [6]. Китай играет ключевую роль в привлечении иностранных инвестиций в Иран, увеличив свою долю с 32% в 2000 году до свыше 90% в настоящее время. В 2021 году между странами было заключено масштабное 25-летнее соглашение о сотрудничестве, включающее значительные вложения в иранскую нефтегазовую сферу, транспорт и производственные объекты. Взамен Иран обязуется поставлять нефть, а общий объем инвестиций по договору оценивается примерно в 400 миллиардов долларов, из которых около 280 миллиардов предназначены для развития нефтегазовой и нефтехимической промышленности [1].

Обход финансовых ограничений

В марте 2012 года международная система передачи финансовых сообщений SWIFT прекратила обслуживание иранских банков, что значительно усложнило проведение платежей. В ответ на эти ограничения Иран был вынужден искать новые методы расчетов. Для снижения последствий санкций иранские финансовые учреждения внедрили комплекс мер, среди которых выделяются диверсификация активов, усиление внутренних финансовых возможностей и создание альтернативных источников финансирования. Такие подходы позволили банковскому сектору страны эффективно управлять рисками в сложившихся условиях. Иран внедряет криптовалюты и альтернативные платежные системы, развивает цифровые платформы и мобильный банкинг для укрепления финансовой инфраструктуры. В условиях санкций страна ищет новых торговых партнеров и устанавливает связи с неподверженными санкциям государствами для поддержания внешнеторговых операций и финансирования экономики. Для проведения международных денежных переводов в регионе часто используются иранские платформы

SHETAB и SEPAM. Помимо этого, значительную долю операций составляют неофициальные расчеты через брокерские сети, известные как HAVALA. Также популярна практика осуществления транзакций через банки третьих государств по схеме U-turn, а для оформления сделок задействуется сложная цепочка посредников.

Криптовалюта сыграла ключевую роль в экономике Ирана, став для страны важным инструментом. Основная часть населения предпочитает USDT и TTR, а биткойн активно используется в международных сделках. Местные инвесторы находят прибыль в колебаниях курсов цифровых валют. Кроме того, власти готовят запуск собственной цифровой валюты центрального банка (CBDC) [9]. Для осуществления финансовых транзакций иногда задействуют платформы Webmoney и Payeer. Вместе с тем, Иран в настоящее время широко использует традиционный способ расчетов – бартер, который носит название «нефть в обмен на товары». По этой схеме страна реализует свою нефть, получая взамен разнообразные продукты: от сельскохозяйственной продукции и медикаментов до оборудования и древесины. Такой подход приобрел значительную популярность среди торговых партнеров Ирана благодаря своей законности и выгоды.

Обход торговых ограничений (эмбарго на нефть и нефтепродукты и запрет ввоза оборудования)

Под давлением основных санкций, введенных против Ирана, страна была вынуждена кардинально пересмотреть структуру и направления своих внешнеэкономических связей. В свете ограничений изоляция стала стимулом для активного развития сотрудничества с новыми международными партнерами. Стремясь компенсировать потерю традиционных рынков сбыта, Иран переориентировался на расширение торговли с восточными странами, отходя от западных рынков. Ключевыми элементами экономической политики стали замещение импортных товаров и поиск альтернативных импортеров, что позволило смягчить негативные последствия

санкций [2]. Несмотря на введенные ограничения, ряд стран, тесно связанных с США, включая ОАЭ, Турцию, Малайзию, Индонезию, Бразилию и Венесуэлу, выступал в роли активных посредников, способствуя сближению Ирана с западными государствами. Эти государства, часто именуемые «черными рыцарями», существенно увеличили объемы торговли Ирана с Арабскими Эмиратами, что значительно ослабило воздействие санкций. По мнению ряда специалистов, именно эта деятельность стала ключевым фактором, снижающим эффективность санкционной стратегии против Ирана.

Что касается несырьевого импорта, то ведущими партнерами являются следующие страны [5]:

- ОАЭ (центр непрямого ввоза товаров американского и европейского происхождения): 20%.
- Индия: 11%.
- Турция: 7%.
- Бразилия: 6%.
- Германия: 5%.
- Другие страны, включая Россию: 23%.

Важно подчеркнуть, что Ирану есть, что предложить миру, кроме сырой нефти [5]:

- Сельскохозяйственная продукция: 19%.
- Цемент: 5,8%.
- Metallургическая продукция: 4,6%.
- Руды черных и цветных металлов: 3,3%.
- Автомобили и другие транспортные средства: 2,2%.
- Ковры и изделия ручной работы: 1%.

Иран прилагает значительные усилия к расширению поставок своих технических и инженерных услуг, ориентируясь на проекты в регионах Центральной Азии, Ираке и Африке. В то же время, главной категорией товаров, ввозимых в страну, остаются машины и оборудование, среди которых значительную долю занимают транспортные средства и военная техника – на них приходится около 35% всего импорта. Особое внимание уделяется следующим видам продукции, необходимой для работы добычи и переработки нефти и газа [9]:

- оборудование для нефте- и газопереработки,
- оборудование и технологии для развития химической промышленности,
- оборудование и технологии для судостроения,
- услуги и оборудование, связанные с IT-сектором: программное обеспечение, интернет-услуги и т.п.

Для обхода ограничений на экспорт нефти Иран использует легальные и нелегальные методы, включая, но не ограничиваясь следующим:

1. фальсификация документов (выдавая нефть за иностранную),
2. хранение нефти на танкерах в море,
3. смена идентификационных данных судов,
4. перегрузка нефти на иностранные танкеры в нейтральных водах при отключённых навигационных приборах,
5. привлечение компаний из третьих стран для закупки иранской нефти,
6. использование «теневых флотов» с регистрацией судов в либеральных юрисдикциях (Панама, Либерия, Маршалловы Острова). Указанные методы часто комбинируются.

Обход санкций на страхование и перестрахование нефтяных поставок

В 2012 году санкции негативно повлияли на страхование и перестрахование нефтяных поставок из Ирана, они затронули весь нефтяной экспорт страны. Мировые страховые компании прекратили сотрудничество с Ираном, а порты отказались принимать незастрахованные суда. Особо пострадали танкеры с нефтью и промышленным оборудованием. Международная группа IGP&I отказала Ирану в перестраховании грузов и судов. Иран создал государственные страховые фонды для самостоятельного страхования судов и грузов. Регулированием занимается агентство «Центральное страховое управление Ирана». В стране работают более 26 страховых компаний, из которых единственная государственная – Bimeh Iran Insurance Co.

Обсуждение и заключение

История Ирана показывает, что введение экономических санкций способно нанести значительный урон национальной экономике. Однако

подобные меры не всегда приводят к полному экономическому краху. Столкнувшись с ограничениями, Иран сумел оперативно перестроиться: страна расширила географию торговых партнёров, смягчила социальные последствия санкций и разработала методы их обхода. Несмотря на то, что адаптация не смогла полностью возместить все убытки, она обеспечила стабильность экономики, позволила развивать отдельные отрасли и продолжать активное отстаивание внешнеполитических целей вплоть до сегодняшнего дня.

Иран сохраняет приверженность своим контрактным обязательствам по экспорту газа в страны-партнёры, несмотря на внутренние трудности и внешние вызовы, связанные с геополитической и военной обстановкой. Кроме того, страна активно инвестирует в развитие технологий сжижения природного газа, стремясь повысить эффективность и независимость своих энергетических проектов.

Библиографический список

1. Баранова А. А. «Экономика сопротивления» и интернационализация: иранский сценарий для нефтяных компаний РФ // Экономические науки. – 2022. – 6 (211).
2. Комшукова О. В. Санкции в отношении Ирана: цели и последствия // Влияние санкций на экономику России: Оценки российских и зарубежных специалистов. – М. : ИНИОН РАН, 2016.
3. Куршаков В. Нефтегазовый фактор во внешней политике Ирана // Мировая экономика и международные отношения. – 2013.
4. Лазовский С. О. Экономическая ситуация в Иране в условиях американских санкций. Анализ и прогноз // Журнал ИМЭМО.РАН. – 2020. – № 1.
5. Мамедова Н. М. Экономика Ирана. – М. : МГИМО-Университет, 2018.
6. Официальный сайт Свободных зон Ирана. – URL: <https://opportunity.freezones.ir/economiczone>.
7. Развитие нефтяной промышленности Ирана и ее современное состояние / О. Ю. Полетаева [и др.] // История и педагогика естествознания. – 2019. – № 2.
8. Рахмиан М. М. Санкции и их влияние на экономику Ирана // Вестник университета. – 2019. – № 10.
9. Рипинская П. Иран: Экономика под санкциями. – М. : Аст, 2022.
10. Тимофеев И. Н. Санкции США против Ирана: опыт применения и возможные последствия // Полис. Политические исследования. – 2018. – № 4.
11. Хадавигоадам Ф., Мостаджеран Г. М. Иранский нефтяной контракт (IPC) – новое поколение нефтяных контрактов // Актуальные проблемы экономики и права. – 2019. – Т. 13, № 4.
12. Annual Statistical Bulletin 2025 / ОПЕОС. – URL: https://asb.opec.org/ASB_Chapters.html (visited on 12/21/2025).
13. Russia Sanctions Dashboard / Castellum. – URL: <https://www.castellum.ai/russia-sanctions-dashboard> (visited on 12/20/2025).