

Производственные комплексы в экономике России

© 2010 А.В. Соколов

кандидат экономических наук

Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов

E-mail: fomin@sseu.ru

В статье рассматривается формирование и развитие производственных, в том числе территориальных, комплексов, как форма интеграции промышленных предприятий. Приведена классификация производственных комплексов.

Ключевые слова: промышленность, комплекс, территория, интеграция.

Предприятие в современной российской экономике представляет собой определенную производственную структуру, понимаемую как совокупность предназначенных для производства и реализации товаров и услуг средств труда и рабочей силы, организованную по критерию минимума затрат на единицу продукции. При этом производственные структуры, формирующие производственную цепочку, можно охарактеризовать как производственный комплекс. Выделяются различные виды производственных комплексов в зависимости от уровня, на котором они формируются¹:

- народнохозяйственный комплекс страны как совокупность отраслей (или в современном понимании видов экономической деятельности) народного хозяйства, связанных между собой экономическими отношениями в рамках одного государства;

- производственные комплексы по критерию отраслевой принадлежности (аграрно-промышленный комплекс; военно-промышленный комплекс; топливно-энергетический; строительно-производственный, машиностроительный и др.).

Если воспользоваться функциональными критериями, можно выделить инвестиционный, имущественный, инновационный, научно-производственный комплексы.

По территориальному признаку выделяются следующие виды комплексов:

- территориально-производственный комплекс (ТПК). Существует достаточно много определений этого понятия². Однако, по мнению автора, наиболее приемлемым является понимание ТПК как структурного образования производственных и социально-экономических элементов в целях получения максимального экономического эффекта при полном использовании ресурсов, т.е. ТПК можно понимать как совокупность взаимосвязанных, пропорционально развивающихся объектов различных отраслей или видов экономической деятельности, созданных для решения одной или нескольких хозяйствен-

ных проблем и определяемых размерами производств и четкой специализацией;

- региональный производственный комплекс как система взаимодействия производственных и социально-экономических элементов в рамках региона в целях развития экономического и производственного потенциала региона, повышения его конкурентоспособности³. Представим классификацию производственных комплексов (см. рисунок).

Впервые термин “производственный комплекс” был использован Н.Н. Колосовским⁴, выявившим повторяющиеся комбинации производственных процессов, однотипные сочетания производств в различных отраслях и регионах. “Типичную, устойчиво существующую совокупность производственных процессов, возникающих взаимоотношенно (соподчиненно) вокруг основного процесса для данного вида энергии и сырья” Н.Н. Колосовский определил как “энерго-производственный цикл”, развивающийся на базе различных сочетаний сырьевых и топливно-энергетических ресурсов и включающий весь комплекс процессов - от добычи и обогащения сырья до получения всех видов продукции, которые можно производить на месте, исходя из приближения производства к источникам сырья, топлива и энергии и рационального их использования.

В конечном итоге была сформулирована концепция ТПК как формы территориальной организации производства. И хотя управление ТПК в этот период реализовывалось в рамках плановой экономики и методами командно-административной системы, тем не менее был получен значительный опыт, который впоследствии был развит уже в новых условиях.

В 1970-е гг. в СССР появились такие организационные формы взаимодействия производственных предприятий, как производственные и научно-производственные объединения, межотраслевые научно-технологические комплексы.

Как известно, в рамках плановой экономики основным критерием целесообразности ин-

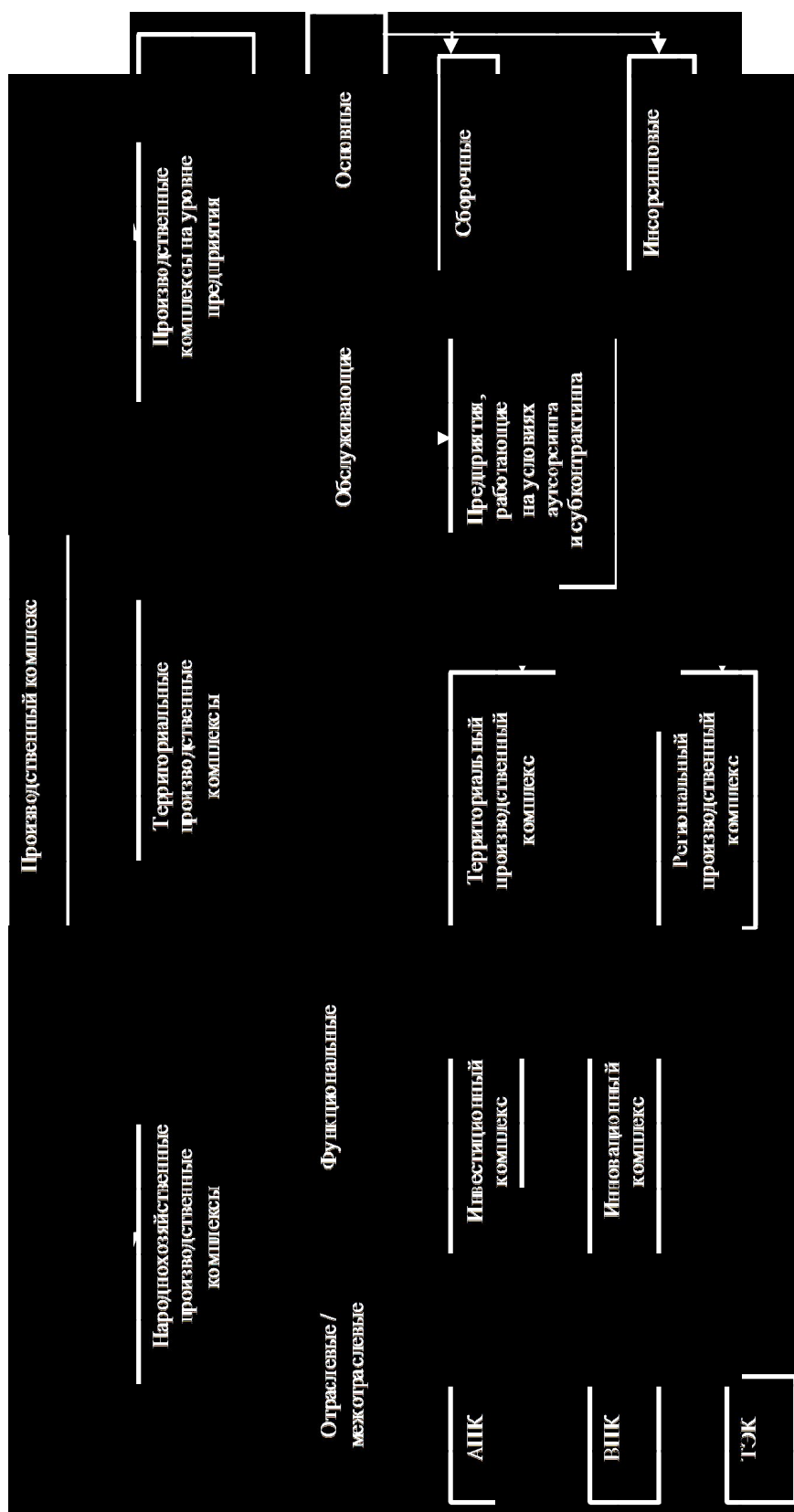


Рис. Классификация различных видов производственных комплексов в России

теграции предприятий в единый комплекс являлась народнохозяйственная эффективность (которая даже не всегда рассчитывалась), однако с учетом высокоразвитых процессов специализации и кооперирования создавались структуры, где все процессы в технологическом аспекте были тесно связаны.

В рыночной экономике разнообразие форм объединений предприятий значительно шире, в частности, в стране появились холдинги, концерны, финансово-промышленные группы и другие объединения (надо сказать, что некоторые из этих форм существовали в дореволюционной России и в период НЭПа). Объединение в крупные производственные структуры обуславливалось необходимостью восстановления разрушенных производственно-технологических связей и структурной перестройки производства, что невозможно без координации деятельности всех звеньев технологической цепочки (многие из которых остались вне России) и привлечения крупных финансовых ресурсов, а также ростом транзакционных издержек и, естественно, стремлением получить и увеличить эффект синергии. Кроме того, в ходе интеграции появляется возможность повысить качество управления, снизить налоговую нагрузку, диверсифицировать производство, использовать избыточные ресурсы и др.

Тем не менее, не все теоретические вопросы, связанные с формированием и функционированием производственных комплексов, решены. Возникает противоречие между классической микроэкономической и институциональной теориями. Если исходить из классической микроэкономической теории, то можно отметить, что основным стимулом создания производственного комплекса является снижение издержек, а именно снижение издержек производства и управления; реализация экономии от масштабов производства; снижение транзакционных издержек. Все эти цели могут быть наиболее полно реализованы в вертикальной интеграции предприятий.

Горизонтальная интеграция, как известно, позволяет минимизировать упущенную выгоду или реализует монопольные устремления ее участников. Диверсификацию риска и возможность опосредованно воздействовать на партнеров обеспечивает диагональная интеграция. Достигнуть компромисса между требованиями минимизации упущенной выгоды и минимизации издержек, в том числе транзакционных, позволяет комбинированная интеграция (одновременно вдоль технологической цепочки и по параллельным видам продукции).

Таким образом, исходя из положений классической микроэкономической теории целью предприятий, формирующих производственный комплекс, является интеграция. При этом производственный комплекс в институциональном аспекте представляется экономическим интегратором, целостным экономическим субъектом, объединяющим во времени и пространстве разнообразные социально-экономические процессы и экономические институты, извлекающим эффект за счет использования системных мультипликативных эффектов⁵.

В рамках экономической практики возникает вопрос о приемлемости традиционных подходов к теории предприятия. Если ранее под производственным комплексом понимался имущественный комплекс предприятия, производящего один или несколько родов продукции, то в современных условиях производственный комплекс - это, в первую очередь, система производственных отношений, не ограниченная конкретным предприятием, а охватывающая весь спектр операций по всей производственной цепочке.

Представляется, что производственный комплекс может быть охарактеризован как: имущественный комплекс; совокупность технологических цепочек, необходимых для выпуска продукции; совокупность организационных структур; система финансовых потоков, обслуживающих выпуск продукции; инновационная инфраструктура, обеспечивающая разработку инноваций и внедрение их в производственный процесс и др.

Одновременно производственный комплекс должен рассматриваться как система отношений между владельцами предприятия, наемными работниками, инвесторами, конкурентами, а также потребителями продукции и другими сторонами, имеющими интересы в отношении данного производственного комплекса.

Формирование производственного комплекса дает возможность более эффективной организации системы отношений.

Нужно отметить, что производственный комплекс функционирует в рамках правового поля, формируемого законодательством Российской Федерации и другими нормативно-правовыми актами.

Интеграция промышленных предприятий и образование современных структур корпоративного типа - одна из важнейших тенденций развития организации и управления, причем в разнообразных институциональных формах, в которых реализуются процессы промышленного производства.

Процессы диверсификации, специализации, концентрации и кооперирования, а также потреб-

ность в финансовых ресурсах, информационной, правовой, транспортной и другой инфраструктуре привели к росту интеграции производств, означающей более тесное сотрудничество и кооперацию предприятий, углубление взаимодействия, развитие связей вплоть до объединения экономических субъектов. Интеграция может реализовываться на уровне регионов, отраслей, межотраслевых объединений, в национальных масштабах и за их пределами.

Помимо этих основополагающих тенденций в развитии мирового хозяйства на возникновение, существование и развитие интегрированных структур в форме производственных комплексов оказали влияние определенные экономические тенденции. Основанные на экономических закономерностях, они, тем не менее, дают большие преимущества крупным предприятиям в форме эффекта масштаба, эффекта интеграции, эффекта комплексных преимуществ и эффекта конгломерата.

Значимой тенденцией развития производственных комплексов является степень их формализации, в соответствии с которой комплексы могут быть формализованными, т.е. существующими как интегрированные хозяйственные единицы, решающие единые для всех предприятий комплекса экономические задачи, а могут быть неформализованными, существующими на основании регулируемых действующим законодательством хозяйственных отношений.

К формализованным производственным комплексам относятся следующие формы интеграции промышленных предприятий: концерн, консорциум, трест. В то же время к неформализованным производственным комплексам относят картель, пул, стратегический альянс и др.

Таким образом, производственный комплекс может существовать в различных формах разви-

тия крупных предприятий, но с учетом современных мировых тенденций. Противоречия концентрации производства и промышленной кооперации находят решение через определение экономической эффективности различных форм функционирования производственных комплексов, работающих не только в современных условиях рынка, но и кризиса. Естественно, что формирование производственных комплексов подчиняется определенным законам и требует значительного обоснования их создания и функционирования в рамках регионального промышленного комплекса.

¹ Храпов В.Е. Рыбные ресурсы и межотраслевые региональные комплексы. СПб., 2005.

² См.: Управление территориально-производственными комплексами и программами их создания / Б.З. Мильнер [и др.]. М., 1985; Семушкин А.Т. Проблемы территориального управления экономикой: территориально-отраслевой принцип планирования: теория и практика М., 1980; Территориальное производство комплексов СССР / под ред. Н.Н. Некрасова, А.А. Адамеску. М., 1981.

³ См.: Управление территориально-производственными комплексами и программами их создания; Семушкин А.Т. Указ. соч.; Территориальное производство комплексов СССР; Гапсаламов А.Р. Территориально-промышленные комплексы СССР: особенности формирования // Экономические и правовые аспекты регионального развития: история и современность: материалы Всерос. науч.-практ. конф. Елабуга, 2009.

⁴ См.: Колосовский Н.Н. Производственно-территориальное сочетание (комплекс) в советской экономической географии // Вопр. географии. 1947. Вып. 6; Колосовский Н.Н. Основы экономического районирования. М., 1958.

⁵ Страхова Л.П., Бартнев А.Е. Корпоративные образования в современной экономике // Менеджмент в России и за рубежом. 2000. □ 5. С. 23-36.

Поступила в редакцию 10.10.2010 г.