

Динамика внешней торговли и адаптационные издержки в странах Балтии

© 2015 Файнштейн Григорий Давидович

кандидат экономических наук, доцент

© 2015 Матина Елена Андреевна

лектор

Таллинский технический университет

19086, Эстония, г. Таллин, Эхитаяте теэ, д. 5

E-mail: ecsn@sciex.ru

Исследуется развитие внешней торговли стран Балтии, обусловленное структурными сдвигами и перераспределением ресурсов между отраслями экономики. Анализируются различные индикаторы структурных сдвигов и адаптационных издержек. На основе рассчитанных индикаторов представляются выводы относительно адаптационных издержек в странах Балтии.

Ключевые слова: структура торговли, внутриотраслевая торговля, адаптационные издержки.

Существенно увеличившаяся в последние десятилетия открытость экономики, либерализация торговли, экономическая интеграция и другие факторы глобализации изменили структуру и специализацию мировой торговли. В развитых странах изменения в специализации в основном определялись развитием инноваций и перенаправлением производства в развивающиеся страны, чтобы получить преимущества за счет снижения издержек. В развивающихся странах эти процессы происходили, в первую очередь, за счет притока иностранных инвестиций.

На развивающиеся рынки и страны с переходной экономикой большое влияние оказали также процессы региональной интеграции. Развитие торговли - это динамический процесс, который определяется структурными изменениями и распределением ресурсов между секторами экономики, что создает дополнительные адаптационные издержки.

Динамический характер этого процесса требует особого подхода к его анализу и выбор соответствующих показателей для измерения. Целью данной эмпирической работы является анализ динамики внешней торговли стран Балтии и вызванные ею адаптационные издержки.

Хотя развитие структуры торговли является долгосрочным процессом, определяемым, прежде всего, изменениями в объемах факторов производства, есть некоторые исключения, при которых структурные изменения происходят довольно быстро. Страны Балтии принадлежат к этим исключениям.

До дезинтеграции Советского Союза страны Балтии были его частью и большая часть их

внешней торговли приходилась на республики СССР. После обретения независимости в течение нескольких лет страны Балтии резко переориентировали свою внешнюю торговлю на страны Европейского союза. Дальнейшая интеграция и членство в Европейском союзе, а также ряд экономических кризисов сделали этот процесс переориентации еще более глубоким. Все это сопровождалось глубокими структурными изменениями в экономике стран Балтии, притоком иностранных инвестиций и быстрым институциональным развитием.

В широком смысле, адаптационные издержки определяются как издержки перемещения ресурсов между секторами экономики, вызванные происходящими в экономике изменениями. В контексте увеличения или уменьшения торговли эта стоимость связана с соответствующим распределением производственных факторов. Изменения в структуре торговли, в свою очередь, зависят от различных факторов, таких как структурные изменения производства, изменения внутреннего и внешнего спроса, либерализация торговли и т.д. Различают частные и государственные адаптационные издержки. Государственные издержки в основном связаны с потерями налоговых поступлений из-за увеличения и либерализации торговли.

Большинство работ, посвященных адаптационным издержкам в частном секторе, анализируют приспособление рынка труда, так как эти расходы являются самыми высокими. Адаптационные издержки труда включают в себя временную безработицу, переподготовку, перемещение рабочей силы, снижение уровня заработной платы и т.д.

Адаптационные издержки капитала могут включать в себя недоиспользование капитала, перераспределение капитала между секторами экономики, морального износа и списания и т.д. Размер адаптационных издержек зависит от возможности повторного использования факторов производства. Это определяется гибкостью рынков труда и капитала, наличием государственной поддержки, скоростью структурных изменений и форм торговли.

Соотношение между динамикой моделей торговли и адаптационными издержками сформулировано в гипотезе плавного приспособления (smooth adjustment hypothesis). Согласно данному подходу, мобильность рабочей силы и капитала выше внутри отраслей, чем между отраслями. Основной причиной этого является сходство требований к квалификации работников и технологий в различных отраслях экономики. Часто фирмы в пределах отрасли сконцентрированы географически, что также повышает мобильность работников.

Поскольку изменения в производстве и торговле внутри отраслей связаны с динамикой внутриотраслевой торговли, а изменения в межотраслевой торговле приводят к перераспределению факторов производства между отраслями, увеличение внутриотраслевой торговли приводит к значительно меньшим издержкам регулирования.

В статье рассматриваются различные индикаторы динамики торговли и адаптационных издержек, их плюсы и минусы. Произведен расчет этих показателей для стран Балтии за 1995-2012 гг. На основе анализа рассчитанных индикаторов сделаны следующие выводы об адаптационных издержках в странах Балтии:

1. Агрегированные адаптационные издержки в странах Балтии находились примерно на одинаковом уровне за рассматриваемый период. Основной тенденцией являлось снижение адаптационных издержек с течением времени.

2. В Эстонии самые высокие адаптационные издержки, связанные с изменением динамики торговли, были в таких производственных секторах, как производство напитков, табачных изделий и химических продуктов. Самые низкие адаптационные издержки были в машиностроении, производстве транспортного оборудования и масел.

3. В Латвии самые низкие адаптационные издержки за рассматриваемый период были в производстве химических продуктов, промышленных товаров, машиностроении и производстве транспортного оборудования. В остальных отраслях издержки были умеренными.

4. В Литве самые низкие адаптационные издержки были также в производстве химической продукции, промышленных товаров, машиностроении и производстве транспортного оборудования.

1. *Амити М.* Структура специализации в Европе // Журнал мировой экономики. 1999. □ 135 (4). С. 573-593.

2. *Бойнек С.* Торговля и измерение выявленного сравнительного преимущества: региональная торговля сельскохозяйственной продукцией в Центральной и Восточной Европе // Экономика Восточной Европы. 2001. □ 39 (2). С. 72-98.

3. *Бастос П., Кабрал М.* Динамика структуры международной торговли // Журнал мировой экономики. 2007. □ 143 (3). С. 391-415.

4. *Файнштейн Г., Нечюнаев А.* Развитие внутриотраслевой торговли в странах Балтии // Финансы и торговля на новых рынках. 2011. □ 47 (04S3). С. 95-107.