

Специализация экономики как фактор влияния на характер внешнеэкономической деятельности Республики Казахстан

© 2015 Строева Генриетта Владимировна
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
117997, г. Москва, Стремянный пер., д. 36
E-mail: gretta-870924@mail.ru

С учетом нарастающей нестабильности мирового хозяйства, усиливающейся интеграции Казахстана в глобальную экономику и повышения ее зависимости от мировой конъюнктуры представлена оценка влияния специализации экономики на структуру экспорта в рамках проблемы диверсификации экономики Республики Казахстан.

Ключевые слова: специализация экономики, валовой внутренний продукт (ВВП), структура экспорта, экспортно-сырьевая ориентация, децильные коэффициенты.

Введение

Всемирное хозяйство представляет собой взаимосвязанные экономики практически всех цивилизованных стран мира. Экономической основой всемирного хозяйства служит объективная целесообразность, обусловленная стремлением государств к росту экономической эффективности за счет международного разделения труда, совершенствования специализации и усиления международной интеграции.

Суть международной специализации состоит в том, что отдельные страны специализируются на выпуске каких-то конкретных товаров и услуг. Характер специализации объясняется традициями, спецификой производственного потенциала, экономическим потенциалом, наличием или отсутствием природных ресурсов¹.

Характер международной специализации современной казахстанской экономики был унаследован от советской экономической модели и окончательно сформировался в период построения рыночной модели хозяйствования. При этом для Республики Казахстан остается актуальным вопрос определения места в системе международного разделения труда и трансформации исторически сложившегося экспортно-сырьевого направления развития.

Нарастающая зависимость экономического роста страны от результатов развития минерально-сырьевого сектора имеет следствием то, что добывающая отрасль промышленности начинает выполнять ряд важнейших системных функций. Во-первых, обеспечивает энергетические потребности национального хозяйства и поступление валютных ресурсов (так, на продукцию нефтегазового комплекса приходится в среднем более 50 % экспорта товаров). Во-вторых, является источником финансового наполнения государственных обязательств, обеспечивая более 50 % всех

налогов, уплачиваемых в бюджет республики. В-третьих, становится крупнейшим кредитором экономики, по некоторым оценкам, концентрируя около 30 % чистой задолженности покупателей в отраслях промышленности.

В рамках проблемы экспортно-сырьевой направленности экономики Республики Казахстан предполагается проанализировать отражение специализации экономики в структуре экспорта и определить пути преодоления существующих дисбалансов.

Отражение специализации экономики в структуре экспорта Республики Казахстан

Согласно общепринятой классификации под внешнеэкономической деятельностью понимается внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности. В рамках развития внешнеэкономического сотрудничества значительную роль играют экспортно-импортные отношения, в которых отражается специализация экономики.

Традиционно объяснение причин специализации какой-либо страны в производстве товаров сводится к тому, что сложившаяся структура национального экспорта определяется в первую очередь особенностями имеющегося капитала, трудовых и материальных ресурсов, необходимых для конкурентоспособного производства товаров и услуг, а также качеством национальных институтов². При этом изменять направление специализации экспорта можно только в результате изменения базиса (“фундаментальных” переменных), включающего производственные затраты набора товаров, обладающих наибольшей степенью конкурентоспособности на мировом рынке³.

В рамках анализа специализации экономики Республики Казахстан (РК) необходимо рассмотреть динамику и структуру товарного экспорта. Так, в структуре ВВП, исчисленного методом конечного использования за 2000-2013 гг. в текущих ценах, темп роста экспорта составил в среднем 103,2 %. Наиболее благополучным периодом роста внешнеторгового оборота считаются 2004-2006 гг. При этом максимальное соотношение объема экспорта к ВВП в текущих ценах в 2001 г. составило 57 %, в 2006 г. - 54 %, в 2008 г. - 57,2 % (табл. 1).

В рамках выявления характера специализации экспорта РК рассмотрим параметры объединенных товарных групп по отраслям промышленности, составляющих основу экспорта Казахстана в период увеличения удельного веса внешнеторгового оборота к ВВП в 2013 г. (табл. 2).

Основную часть казахстанского экспорта составляют минеральные продукты. Так, в структуре экспорта 2013 г. минеральные продукты занимали в среднем порядка 80,1 % экспорта. По данным таможенной статистики внешней торговли Республики Казахстан, в 2013 г. по срав-

Таблица 1. Удельный вес экспорта, импорта в ВВП за 2000-2013 гг., % ВВП

Показатели	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Отношение объема экспорта к ВВП, %	42,46	56,6	45,9	46,99	48,42	52,5	53,54	49,31	57,15	41,84	44,24	47,60	45,08	38,25
Отношение объема импорта к ВВП, %	40,12	49,1	46,95	47,04	43,05	43,91	44,73	42,85	37,15	33,93	29,89	27,30	30,47	26,70

Примечание. Данные Агентства Республики Казахстан по статистике.

Анализируя соотношение объема экспорта, импорта, необходимо заметить, что сальдо внешнеторгового баланса (разность между экспортом и импортом) с 2001 г. росло, что, в свою очередь, способствовало улучшению состояния платежного баланса страны и обеспечению стабильности на казахстанском валютном рынке, а также своевременному обслуживанию долговых обязательств Казахстана без привлечения в этих целях кредитов со стороны международных финансовых институтов.

нению с показателем 2006 г. удельный вес минеральных продуктов в общем объеме экспорта вырос на 18,5 %. Это произошло благодаря увеличению экспорта топливно-энергетического сырья (нефти, газа, угля) в составе минеральной продукции экспорта. Так, удельный вес топливно-энергетического сырья в составе минеральной продукции экспорта в среднем равнялся 76,3 % в 2013 г. При этом доля машин и оборудования в экспорте страны составила 1,5 %, продукции металлургической промышленности - 9,2 %.

Таблица 2. Товарная структура экспорта РК в 2013 г.

Код ТНВЭД ТС	Товарная группа	2013г.		
		% к итогу		
		Всего	В том числе	
СНГ	остальные страны мира			
	Всего	100,0	100,0	100,0
	В том числе:			
01-24	Продукты животного и растительного происхождения, готовые продовольственные товары	3,2	17,4	1,1
25-27	Минеральные продукты	80,1	45,7	85,2
	В том числе:			
27	Топливо-энергетические товары	76,3	29,5	83,2
28-40	Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности (включая каучуки и пластмассы)	4,1	9,2	3,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,0	0,1	0,0
44-49	Древесина, лесоматериалы и целлюлозно-бумажные изделия	0,1	0,3	0,1
50-63	Текстиль и текстильные изделия	0,2	0,9	0,1
64-67	Обувь, головные изделия и галантерейные товары	0,1	0,4	0,0
68-69	Строительные материалы	0,0	0,3	0,0
72-83	Металлы и изделия из них	9,2	17,6	8,0
84-92	Машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты	1,5	7,6	0,6
70-71, 93-97, 99	Прочие товары	1,4	0,4	1,5

Примечание. Данные таможенной статистики Министерства финансов Республики Казахстан.

В 2008 г. при максимальном значении соотношения объема экспорта к ВВП (57,15 %) в товарной структуре экспорта наибольшую долю занимали минеральные продукты, включая нефть и газ - 74 %. Недрагоценные металлы и изделия из них составили 12,7 % казахстанского экспорта. На химическую продукцию, пластмассы и каучук пришлось порядка 5,3 %; продтовары и сырье для их производства - 3,8 %. Вместе с тем 0,9 % товарного экспорта составили машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты.

Рассматривая направление распределения казахстанского экспорта, заметим, что в период с 2001 г. по 2006 г. объем экспортируемых минеральных продуктов в страны СНГ в среднем ежегодно сокращался на 3,8 %, что перекрывалось увеличением экспорта сырья в страны остального мира. Средний прирост объема экспорта в страны остального мира составлял порядка 5,77 % ежегодно. В 2013 г. по сравнению с 2012 г. экспорт минеральных продуктов в страны СНГ сократился на 13 %, при этом величина экспорта минеральных продуктов в страны остального мира выросла на 2,1 %.

В результате структура казахстанского экспорта отражает экспортно-сырьевую направленность национальной экономики. В структуре минеральной продукции значительную долю занимала продукция ТЭК (нефть, газ, уголь). В экспорте минеральных продуктов увеличился объем экспорта в страны остального мира, что усилило зависимость экономики от развития ТЭК и состояния конъюнктуры общемирового рынка минеральных продуктов.

Оценка дифференциации товарного экспорта Республики Казахстан

Для оценки степени дифференциации товарного экспорта Республики Казахстан рассмотрим распределение основных групп товаров с выделением лидирующих позиций в рамках статистической методики анализа кумулятивного распределения и децильных коэффициентов.

Проанализируем соотношение основных товарных групп долей относительно общего объема экспорта страны в 2006 и 2009 гг. (табл. 3).

Результаты анализа товарного экспорта показывают, что в 2009 г. по сравнению с 2006 г. в связи с кризисом производства произошли из-

Таблица 3. Основные виды товаров экспорта РК в 2006 и 2009 гг.

2006		2009	
Товары	Доля, % к итогу	Товары	Доля, % к итогу
Нефть сырая и газовый конденсат	62,46	Нефть сырая и газовый конденсат	60,01
Медь рафинированная и сплавы медные необработанные	5,16	Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	4,92
Ферросплавы	3,47	Газ природный в газообразном состоянии	3,4
Нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов	3,27	Медь рафинированная и сплавы медные необработанные	3,28
Прокат плоский из железа, нелегированной и легированной, нержавеющей стали	3,24	Прокат плоский из железа, нелегированной и легированной, нержавеющей стали	3,18
Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	3,04	Нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов	2,75
Руды и концентраты железные, включая обожженный пирит	2,29	Ферросплавы	2,56
Уголь каменный, брикеты, окатыши полученные из каменного угля	1,6	Руды и концентраты железные, включая обожженный пирит	2,25
Газ природный в газообразном состоянии	1,47	Золото необработанное, полуобработанное или в виде порошка	1,61
Остальные товары	14		16,04

Примечание. Рассчитано автором на основе данных: "Показатели внешней торговли Республики Казахстан на основе грузовых таможенных деклараций" Комитета таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан.

менения пропорций в товарном экспорте. Так, на вторую позицию, потеснив экспорт меди рафинированной и необработанных медных сплавов, вышел экспорт продуктов неорганической химии; соединений неорганических или органических драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов. К тому же наметилось увеличение в экспорте удельного веса газа на 1,93 % и падение в экспорте ферросплавов на 0,91 %.

В 2013 г. цены на энергоносители снизились, характеризуется это снижением объемов в стоимостном выражении на сырую нефть - 2 %. Условная стоимость одной тонны экспортированной казахстанской нефти снизилась по сравнению с 2012 г. на 2 % и составила 810 долл. за тонну. В целом, сокращение объемов экспорта в 2013 г. по сравнению с 2012 г. было за счет сокращения объемов сырой нефти, а также золота на 48 % (861,5 - 445,8 млн долл.), серебра на 35 % (987 - 643,7 млн долл.), каменного угля на 24 % (752,3 - 571,1 млн долл.), пшеницы на 22 % (1580,7 - 1235 млн долл.), цинка на 15 % (535,2 - 455,6 млн долл.), проката плоского из железа на 9 % (1273,7 - 1162,4 млн долл.), ферросплавов на 9 % (1875,2 - 1715,7 млн долл.), муки пшеничной на 4 % (600,6 - 575 млн долл.), руд и концентрата железных на 3 % (1612,9 - 1561,5 млн долл.). Эти товары занимают 92 % всего объема экспорта Республики Казахстан в 2013 г.

Применяя для анализа дифференциации казахстанского экспорта разницу показателей между наиболее и наименее экспортируемыми товарами для оценки изменения пропорций экспорта товаров, рассмотрим отношения децильных коэффициентов. Они представляют собой структурную характеристику однополярности ряда, определяющую закономерность в соотношении 10 %

наиболее и наименее экспортируемых товаров, а также степень разрыва между ними.

Исходя из результата расчета децильных коэффициентов, заметим то, что доход от экспорта 10 % наиболее экспортируемых товаров в благоприятном периоде увеличения внешнеторговой квоты - 2006 г. (нефть и газовый конденсат) превышал доход от 10 % наименее экспортируемых товаров в 55,6 раза. В 2009 г. превышение первой группы над второй составило 39,15 раза, в 2013 г. - 18,2 раза.

Поскольку показатели экспорта рассматриваются в стоимостном выражении, не следует исключать влияния фактора изменения цен на продукты экспорта в анализируемом периоде. Поэтому необходимо рассмотреть степень влияния ценового фактора, применяя структурный индексный анализ экспорта посредством разложения его абсолютного прироста на факторы роста количества и цены экспортируемых товаров.

Согласно результатам индексного анализа, общий объем экспорта нефти для Казахстана на 11,56 % зависел от натуральных показателей и на 88,44 % от ценовых, в частности мировой цены на нефть и газ.

Высокая концентрация товаров нефтедобывающей отрасли в экспорте при значительной доле последнего в ВВП страны привела к тому, что экспорт нефти стал одним из важнейших факторов роста экономики страны.

В результате специализация экономики Республики Казахстан обусловлена экспортно-сырьевой направленностью. При этом, согласно результату корреляционно-регрессионного анализа, взаимосвязь темпа роста товарного экспорта страны с внешним фактором - ценой на нефть марки Brent составляет 85,2 % (рис. 1).



Рис. 1. Темп роста объема экспорта Республики Казахстан и цены на нефть, 2001-2013 гг.

В рамках сравнения Казахстана с 32 странами - экспортерами минерального сырья по показателю влияния экспорта нефти на развитие национальной экономики следует отметить следующую выявленную тенденцию: в среднем рост ВВП за счет доходной составляющей от экспорта нефти и газа страны на 84 % зависит от объема данного экспорта⁴.

Опираясь на анализ данных по объему экспорта нефти и газа с 2004 по 2013 г., можно выделить три группы стран. Во-первых, это те государства, для которых основой экономического роста в большей или в меньшей степени является развитие сырьевого сектора (Азербайджан, Туркменистан, Казахстан, Сирия, Иран, Алжир, Оман, Габон, Катар, Кувейт, Ангола, Бахрейн и т.д.) Экспортно-сырьевая доля здесь составляет от 25 до 87 % ВВП. Далее следуют страны со средней степенью влияния сырьевого сектора - это Россия, Эквадор, Норвегия. И наконец, страны, менее подверженные данному влиянию: Китай, США, Малайзия, Мексика, Австралия, Аргентина, Канада и Узбекистан (рис. 2).

Рассматривая зависимость экспорта нефти и газа относительно объема их добычи, заметим, что в период с 2004 по 2009 г. интенсивно наращивать добычу начали такие государства, как Эквадор, Россия, Азербайджан, Сирия, Казахстан, Габон и т.д. При этом если в Азербайджане товарная структура экспорта в 2004 г. вклю-

чала 69 % продукции нефтегазового комплекса, то в 2009 г. эта доля стала близка к 90 % объема совокупного экспорта. Для Российской Федерации этот показатель составил в 2009 г. 58 % при 42 % в 2004 г.

Кроме того, необходимо выделить страны с низкой степенью интенсивности, такие как Австралия, Мексика, Аргентина, Дания, Канада, США и Китай. Из них Канада, обладая вторым по величине уровнем запасов нефти в мире, в товарной структуре экспорта имеет всего 8 % продукта нефти и газа, сохраняя низкие темпы добычи. Китай, обладая запасами в 1,7 раза больше Норвегии и в 2,5 раза больше, чем у Азербайджана, экспортирует всего 2 % продукции нефтегазового комплекса в совокупном экспорте.

Увеличение объема экспорта минерально-сырьевых ресурсов в общем экспорте закрепляет позиции РК в числе стран, для которых основой экономического роста в большей или в меньшей степени является развитие сырьевого сектора. Этот процесс отражает усиление зависимости результатов экономического развития от объема добычи и экспорта углеводородного сырья, на что указывают изменения показателей внешнеторговой квоты и структуры товарного экспорта.

В рамках анализа внешнеэкономической деятельности заметим, что в период с 2001 г. по 2013 г. экспортно-импортные операции в РК осуществлялись со 185 странами мира. При этом

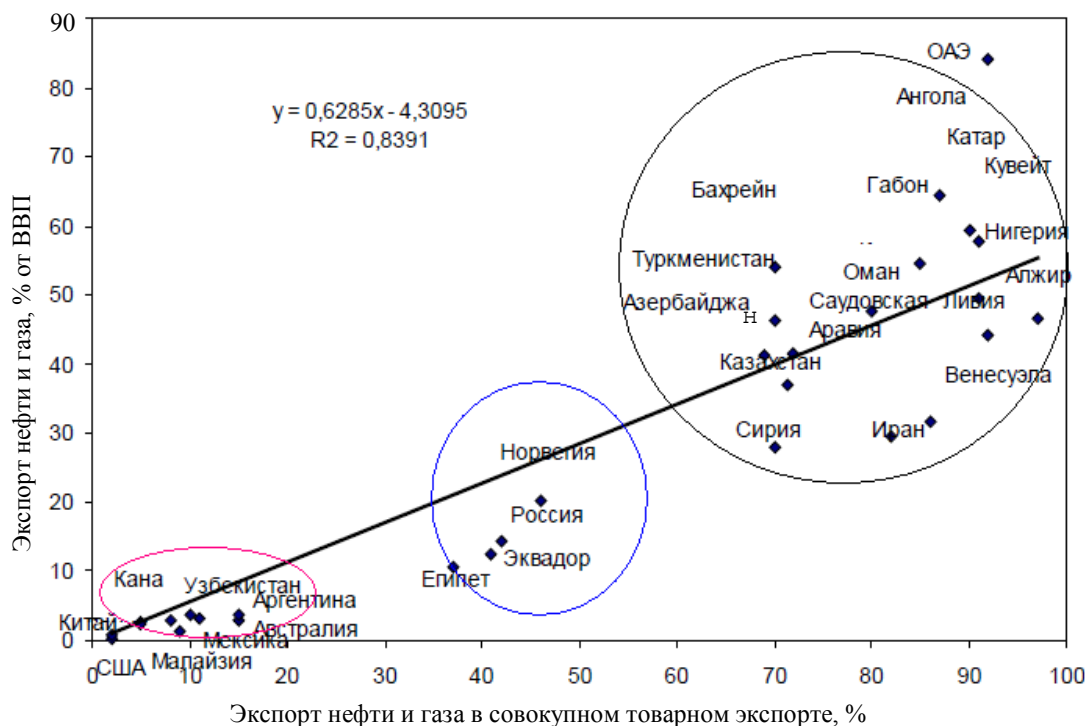


Рис. 2. Влияние нефтегазового экспорта на статью экспорта в структуре ВВП

Казахстан активно участвовал в интеграционных процессах, происходящих на территории Центральной Азии.

Удельный вес продукции с высокой степенью обработки в экспорте Казахстана составляет в среднем 2,2 %. При этом рост производства данной продукции не поддерживается внешним рынком, так как она обладает низкой конкурентоспособностью. И как следствие, зарубежный капитал идет в сторону сырьевого сектора, обладающего высокой степенью отдачи вложений. В итоге при недостаточно эффективном механизме перераспределения доходов в экономике это может явиться серьезным препятствием диверсификации экономики и усилением ее сырьевой направленности.

В рамках проведенного анализа было доказано усиление влияния экспортно-сырьевой ориентации на характер внешнеэкономической деятельности, в рамках которой основной акцент ставится на развитие добывающих отраслей промышленности. Это негативно сказывается на эффективности перераспределения доходов и благосостоянии населения, усиливает негативные социально-экономические процессы. Поэтому изменение специализации экономики посредством проведения грамотной торговой, инвестиционной политики может способствовать обеспечению устойчивого развития экономики страны.

Заключение

В результате анализа специализации казахстанской экономики можно выделить следующие проблемы:

- экспорт Казахстана имеет минерально-сырьевой характер с преобладанием продукции нефтедобычи;
- анализ децильных коэффициентов подтвердил неравномерность товарного распределения в структуре экспорта Республики Казахстан, что явилось следствием изменений пропорций производства и отразило минерально-сырьевую специализацию экономики страны;
- в рамках сравнения с 32 странами - экспортерами минерального сырья Казахстан перешел в группу стран, которые начали наращивать удельный вес экспорта нефти и газа на мировом рынке, что стало одним из важнейших факторов национального и экономического развития.

В итоге, располагая богатыми природными ресурсами, Казахстан остается топливно-сырьевым источником для других стран. Он заметно отстает от мирового развития обрабатывающей

промышленности. По экспорту высокотехнологичной продукции Республика Казахстан существенно уступает таким странам, как Филиппины, Мексика, Малайзия.

В рамках развития внешнеэкономической деятельности Республика Казахстан стремится диверсифицировать экономику, повысить эффективность торговой политики, привлечь иностранный капитал для реализации наиболее перспективных несырьевых проектов.

Согласно мировому опыту благодаря продуманной внешнеторговой политике многие страны "второго эшелона" смогли не только приблизиться, но и прорваться в когорту лидеров. Они настойчиво выдвигали на мировой рынок электронное оборудование, аэрокосмическую технику, инструменты, фармацевтику (Малайзия - 75 %, Сингапур - 73 %, Южная Корея - 47 %, Китай - 37 %).

В специализации экономики важную роль начинает играть сервис. Развитие ведущих отраслей приобретает "сетевой характер" - международный капитал использует сетевые технологии и сетевую организацию бизнеса. Примеры "сетевой специализации" - производство компьютеров, средств связи, работа электронной почты.

Формируются новые отрасли в сфере услуг: обслуживание компьютерной техники, мобильная связь, Интернет, международные услуги, услуги в медицине и образовании. Они играют все более важную роль. Знания и информация выступают в качестве стратегического ресурса. Это приводит к существенным изменениям в территориальном размещении производительных сил.

В целях изменения специализации экономики, усиления внешнеэкономического сотрудничества Казахстан предоставляет иностранным инвесторам возможность организации бизнеса в рамках функционирующих свободных экономических зон (СЭЗ).

Однако выделяются следующие препятствия реализации преимуществ СЭЗ Республики Казахстан:

- неэффективность регулирования и управления;
- привлечение инвесторов в инфраструктуру;
- отсутствие учета индивидуальных особенностей зон;
- бюрократизация, представленная в длительном согласовании и утверждении инвесторов

между дирекциями СЭЗ и уполномоченными организациями;

- низкая эффективность бюджетных затрат на создание качественной инфраструктуры.

Очевидно, что к 2050 г. модель роста, определяющаяся ростом нефти и других природных ресурсов, исчерпает себя. Поэтому уже сейчас необходимо изучение развития производства альтернативных и возобновляемых видов энергии.

Таким образом, инновационное развитие является важным компонентом экономических стратегий страны. При этом необходимо развивать транспортную инфраструктуру, сферу нефтепереработки, сельское хозяйство, повышать экологичность и автоматизацию добычи минерального сырья - те сферы, в которых уже сей-

час Республика Казахстан обладает конкурентными преимуществами. В результате будет развиваться обрабатывающая промышленность, строительство, транспорт и коммуникации, торговля и туризм.

¹ Международные экономические отношения : учеб. для вузов / Е.Ф. Жуков [и др.] ; под ред. Е.Ф. Жукова. Москва, 2000.

² Samuelson P.A. Prices of Factors and Goods in General Equilibrium // Review of Economic Studies. 1953. Vol. 21.

³ Каукин А., Фрейнкман Л. Структура и продуктивность российского экспорта // Аналитика и прогноз. 2009. С. 100, 101.

⁴ Иванов Ю. О глобальном международном сопоставлении ВВП по 146 странам мира // Вопросы экономики. 2008. □ 5. С. 22-35.

Поступила в редакцию 06.01.2015 г.