

Лизинг как форма инвестиций в аграрном секторе экономики

© 2011 В.З. Шевлоков

доктор экономических наук, профессор

© 2011 Б.А. Ашибоков

доктор экономических наук, профессор

© 2011 В.С. Мисаков

доктор экономических наук, профессор

Институт информатики и проблем регионального управления
Кабардино-Балкарского научного центра Российской академии наук,
г. Нальчик
E-mail: salima@list.ru

В статье рассмотрены вопросы лизинга сельскохозяйственной техники и животных в Кабардино-Балкарской Республике, который набирает обороты. Вместе с тем показывается, что немногие сельхозпроизводители могут воспользоваться услугами лизинговой компании.

Ключевые слова: аграрный сектор, инвестиции, лизинг, лизинговая компания.

Агропромышленный комплекс в России за последние 15 лет пережил значительные преобразования, которые в большей степени негативно сказались на производственном потенциале отраслей, и в особенности сельского хозяйства. Значительный диспаритет цен в начале 1990-х гг. остановил, а впоследствии стал причиной фактического прекращения инвестиционной активности сельскохозяйственных организаций. Многие товаропроизводители потеряли возможность приобретать технику, из оборота выведено более 2 млн. га пашни. В итоге сельское хозяйство утратило значительную часть материально-технической базы, которая служит основой восстановления и развития производства. Как показывает многолетний опыт стран с развитой рыночной экономикой, одной из эффективнейших мер по выводу аграрного сектора из кризиса является организация лизинговой деятельности¹.

В связи с тем что лизинг означает передачу хозяйственного имущества во временное пользование на условиях срочности, возвратности и платности, он по своему характеру очень близок к кредиту. Однако, несмотря на большую близость лизинга к аренде и кредиту, полного тождества между ними нет.

В настоящее время финансовый лизинг рассматривается как эффективный способ финансирования, который наиболее выгоден предприятиям, функционирующим в области сельского хозяйства, так как чаще всего они не располагают необходимыми средствами для капиталовложений в оснащение своего производства.

Одним из преимуществ финансового лизинга является вариативность размера арендной платы,

которая может быть фиксированной, дигрессивной или любой другой по соглашению сторон. Причем она может выплачиваться авансом либо по фиксированным срокам, что очень важно в сфере сельского хозяйства, учитывая его сезонность.

В условиях общей неплатежеспособности большинства сельскохозяйственных предприятий и при угрозе банкротства лизингодатель сохраняет за собой возможность возврата предоставленного оборудования.

Кроме того, система финансового лизинга позволяет арендодателю и сельскохозяйственному производителю:

- ускорить процесс сбыта продукции;
- расширить круг возможных партнеров;
- получить выгоду за счет того, что сумма арендных платежей превышает стоимость оборудования, сдаваемого в лизинг;

- легко контролировать и учитывать финансовые операции в силу периодичности платежей.

Важнейшим условием развития агролизинга является возможность оплаты оказываемых по лизингу услуг с отсрочкой, т.е. после получения сельскохозяйственной продукции.

В условиях систематического роста цен и инфляции, с одной стороны, и спада платежеспособности - с другой, приобретение техники и племенного скота по лизингу для большинства сельских товаропроизводителей стало единственной возможностью их получения. Кроме того, при фьючерсных сделках лизинг надежно защищает инвестиции в АПК и является одной из форм инвестирования.

Следовательно, лизинг для сельских товаропроизводителей решает двуединую задачу -

приобретение техники и животных и в то же время финансирование покупки. В конечном итоге обеспечивается конкурентоспособность всех производителей сельхозпродукции.

Назовем наиболее важные преимущества и недостатки лизинга:

- лизинг позволяет предприятию при минимальных единовременных затратах приобрести современное оборудование и технику в достаточных количествах. При этом нет необходимости при приобретении дорогостоящего имущества аккумулировать собственные средства, которые, как правило, вложены в запасы, готовую продукцию, участвуют в расчетах с дебиторами, т.е. являются источником финансирования текущей деятельности предприятия;

- лизинг дает возможность компании-лизингополучателю сэкономить на налогах. К примеру, гл. 25 Налогового кодекса РФ гласит, что платежи по договорам лизинга в полном объеме уменьшают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Это означает, что государство дает отечественным предприятиям легальную возможность посредством лизинга направлять свои ресурсы на расширение производства и внедрение передовых технологий, а не на уплату налога;

- лизинговые процентные ставки, которые, по разным оценкам, составляют от 9-15,5 % в валюте и 16-21 % в рублях, зачастую могут оказаться выше на 2-4 %, чем ставки при получении кредита. Ведь, как правило, лизинговая компания (если она отдельная) сама кредитует в банке, а значит, закладывает определенную маржу. Однако даже, несмотря на это, лизинговые операции оказываются на 15-25 % выгоднее, чем кредит. Суммарная экономия на налогах, технические возможности лизингодателя и прочие преимущества в целом без проблем окупают все издержки на маржу²;

- лизинг дает компании без особых осложнений возможность обновить технологическое оборудование, а значит, восстановить и увеличить потенциал компании. (Около 70 % всего оборудования в России изношено как физически, так и морально. Многие перспективные предприятия не могут полностью реализовать свой потенциал, работая на устаревшем оборудовании, неспособном производить отвечающую требованиям современного рынка продукцию. Лизинг - это эффективный способ замены отслужившего свой срок оборудования, доступный для предприятий реального сектора экономики.) Это также позволяет предприятию-лизингополучателю полностью соответствовать всем современным требованиям как оборудованием, так и качеством производимой продукции (или оказываемых ус-

луг). Имея современное оборудование, компания-лизингополучатель может планировать свой бизнес на несколько лет вперед, снизив основные риски;

- происходит минимизация рисков ввиду ограниченной ответственности лизингополучателя. В то же время компания-лизингодатель снижает риск (по сравнению с кредитом), так как имеет неоспоримое право на владение имуществом, а соответственно, при банкротстве по какой-либо причине компании-лизингополучателя (клиента) на первоочередное право выплат (возмещения);

- благодаря минимизации рисков лизингового бизнеса клиенту заключить договор о финансовой аренде зачастую намного проще, нежели получить "длинный" кредит. Особенно это касается среднего и малого бизнеса, ссуды по которому банки предоставляют очень осторожно. Некоторые компании порой не требуют от клиента каких-либо дополнительных гарантий, поскольку обеспечением является само оборудование (предмет лизинга);

- лизинговая компания может построить более гибкий график платежей в сравнении с требованиями банков по кредитным договорам. При этом существует возможность изменения графика платежей на протяжении действия договора лизинга с учетом, например, сезонных колебаний в реализации продукции лизингополучателя либо влияния иных факторов, связанных с текущей деятельностью предприятия;

- лизинговый договор более гибкий, чем соглашение о предоставлении кредита: ссуда всегда предполагает ограниченные сроки и размеры погашения. При лизинге же компания-лизингополучатель имеет возможность выработать с лизингодателем удобную и гибкую для себя схему финансирования.

Поэтому финансовый лизинг занимает одно из перспективных мест в комплексе мер, направленных на улучшение обеспечения аграрного сектора экономики промышленной продукцией.

Наиболее популярными отраслями, где используется лизинг оборудования, являются телекоммуникации, транспорт и дорожные перевозки, сельское хозяйство и пищевая промышленность³.

В структуре рынка по количеству заключенных сделок преобладает автотранспорт, на его долю приходится 35 %, доля оборудования составила 28 %. Хотя сельскохозяйственная техника находится на третьем месте, она занимает только 6 %, или 2256, заключенных сделок. Правда, 59 % этих сделок заключено лишь одной компанией - ОАО "Росагролизинг". На долю ООО "УРАЛСИБ" и ГК "Интерлизинг" прихо-

дится 13 и 9 % сделок, соответственно. На долю же других компаний приходится не более десятка контрактов на каждую. При этом средняя стоимость одного контракта - 7,3 млн. руб.⁴

Государственная агропромышленная лизинговая компания ОАО "Росагролизинг" была образована в феврале 2001 г. в результате реформирования федеральной лизинговой программы в АПК России. За эти годы при поддержке государства "Росагролизинг" превратился в крупнейшую лизинговую компанию, специализирующуюся на поставках сельскохозяйственной техники и племенного скота. Компания ежегодно занимает ведущие позиции в общих рейтингах российских лизинговых компаний, входит в число 50 крупнейших лизинговых компаний Европы.

В Кабардино-Балкарской Республике с 2007 г. действует представительство ОАО "Росагролизинг" ООО "Кабардино-Балкарская аграрная лизинговая компания". За небольшой период времени ею было предоставлена в лизинг сельскохозяйственная техника и КРС более чем на 152 млн. руб.⁵ (табл. 1).

занимает менее 5 % от общего количества. Крупного рогатого скота (КРС) было передано на сумму 63,2 млн. руб. Срок лизинга составил в основном 7 лет на технику и 5 лет на КРС.

Из данных таблицы видно, что лизинг сельскохозяйственной техники в Кабардино-Балкарской Республике начал набирать обороты, однако немногие сельхозпроизводители могут воспользоваться услугами лизинговой компании. Нередко у готовых идти по пути модернизации основных фондов предприятий есть все: менеджмент, стратегия развития, бизнес-планы и необходимые кадровые ресурсы, нет только одного средства, которые могли бы быть направлены на их обновление, материальной базы, которая служила бы залогом. Государство и банки также не спешат выступать в качестве гарантов сельхозтоваропроизводителей.

Если рассматривать лизингополучателей с точки зрения их организационно-правовой формы хозяйствования (табл. 2), можно проследить, что на долю крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ) приходится большая часть техники и

Таблица 1. Переданные в лизинг ООО "Кабалкагролизинг" техника и животные за 2007–2008 гг. *

Техника и животные	Количество единиц, шт.	Стоимость		Срок лизинга, лет
		руб.	% к итогу	
Техника:	31	89 049 291	100	
трактор	19	65 180 929	73	7
экскаватор	4	4 817 870	5	7
борона дисковая	2	1 387 452	2	7
зерносушилка	1	3 920 930	4	7
КАМАЗ	4	13 042 459	15	10
разбрасыватель удобрений	1	699 651	1	7
Животные:	887	63 199 704	100	
КРС	887	63 199 704	100	5
Всего		152 248 995		

* Авторские расчеты по данным ООО "Кабалкагролизинг".

Большую часть всей переданной техники заняли трактора - 73 % (больше 65 млн. руб.). На долю КАМАЗов и экскаваторов приходится 15 и 5 %, соответственно. Остальная техника

КРС, переданных в лизинг, - 37,1 %, на долю сельскохозяйственных производственных кооперативов (СПК) - 28 %. На третьем месте агропромышленный союз (АПС), и его доля со-

Таблица 2. Разделение лизингополучателей по их организационно-правовой форме хозяйствования*

Организационно-правовая форма хозяйствования	Сумма договора	% к итогу
Общества с ограниченной ответственностью	15 149 371	9,95
Индивидуальные предприниматели	1 947 756	1,28
Сельскохозяйственные производственные кооперативы (СПК)	39 577 409	26,00
Кредитно-потребительские кооперативы (КПК)	827 219	0,54
Сельская администрация	1 211 100	0,80
Крестьянские (фермерские) хозяйства (КФХ)	5 648 1693	37,10
Агропромышленный союз (АПС)	27 979 718	18,38
Муниципальные унитарные предприятия (МУП)	1 269 451	0,82
Агрофирмы	7 805 278	5,13
Итого	152 248 995	100

* Авторские расчеты по данным ООО "Кабалкагролизинг".

ставила 18,38 %. Доли лизингополучателей других форм собственности незначительны и занимают менее 10 % каждая в общей сумме заключенных контрактов.

Отсюда можно сделать выводы о том, что лизингополучателями в основном являются более крупные предприятия (КФХ, СПК, АПС), у которых достаточная материальная база для получения техники в лизинг. Более мелкие сельхозтоваропроизводители чаще всего не могут воспользоваться этой услугой, так как не в состоянии предоставить достаточного обеспечения.

Решению ряда системных проблем, в том числе и повышению инвестиционной привлекательности и активности в АПК, способствует принятая в 2007 г. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2012 гг.

По данной программе в лизинг можно приобрести кормозаготовительное, стойловое оборудование и оборудование для приготовления и раздачи кормов и очистки животноводческих помещений, для убоя и разделки продукции, ее охлаждения и хранения, модульные животноводческие комплексы и др. При лизинге племенного скота сроки расчетов по договорам составляют до 5 лет, авансовый платеж - от 7 %. Ставка за использование средств уставного капитала ОАО "Росагролизинг" - 0 %. Условия лизинга оборудования для животноводства следующие: сроки расчетов по договорам - до 10 лет. Авансовый платеж - от 7 %. Ставка за использование средств капитала ОАО "Росагролизинг" - 2 % годовых⁶.

Вместе с тем лизинг пока не играет существенной роли в преодолении инвестиционного кризиса и модернизации основных средств российского АПК. Лизинг сельскохозяйственной

техники и животных развивается в России более десяти лет, но многие аспекты еще недостаточно ясны и требуют изучения.

Одна из наиболее значимых проблем заключается в том, что существующая сегодня система выделения льготных государственных средств одной компании создает серьезные препятствия развитию конкуренции на рынке лизинговых услуг. Государственной компании создаются преимущества, которые делают невозможным коммерческий лизинг. Сегодня лизинг с участием государства занимает абсолютно доминирующее положение на рынке. Лизинг может быть эффективным механизмом финансирования инвестиций в основные фонды. Однако его многочисленные преимущества могут быть задействованы в полной мере, только если деятельность всех участников лизинга построена на принципах конкурентной борьбы. Российский рынок лизинговых услуг в сельском хозяйстве сегодня фактически регулируется административно. То есть государство, а не рыночные механизмы определяют его развитие, объемы и качество предлагаемых лизинговых услуг.

¹ Турьгина В.В. Лизинг как форма инвестиций в агропроизводственном секторе. URL: www.dissertation.ru/po-lyzinygu.pdf.

² URL: www.kreditexpert.ru.

³ Российская ассоциация лизинговых компаний. Обзор рынка лизинговых услуг за 9 месяцев 2008 г. URL: www.rating.ru.

⁴ Там же.

⁵ Данные о заключенных ООО "Кабардино-Балкарской аграрной лизинговой компанией" лизинговых договорах за 2007-2008 гг.

⁶ Харитонова Д. Что лучше - лизинг или кредит? // Агроинвестор. 2008. □ 3.

Поступила в редакцию 05.11.2011 г.