

Диалектика взаимосвязи венчурного капитала и становления инновационной экономики

© 2011 Э.Р. Валеев

Казанский (Приволжский) федеральный университет

E-mail: emilv@mail.ru

В статье рассматривается влияние венчурного капитала на становление инновационной экономики. Автор раскрывает понятия “инновация”, “инновационный процесс”, “инновационная деятельность”. Особое внимание уделяется анализу инновационной системы и ее компонентам.

Ключевые слова: инновация, инновационная система, венчурная индустрия.

Инновационное развитие является условием устойчивости современной экономической системы. Развитие инновационной сферы базируется на историческом сознании населения - традициях, навыках, новаторстве людей и, наряду с совершенствованием технологий, предполагает создание соответствующих организационно-экономических форм.

Само по себе понятие “инновация” было введено в научный оборот сравнительно недавно и в условиях рыночной экономики такой неотъемлемый критерий инновации, как практическая воплощенность новой идеи, оказывается тесно связанным с критерием ее коммерческой реализуемости посредством появления на рынке новой (инновационной) продукции или услуг.

В научной экономической литературе сформировались два основных подхода к определению инноваций:

1) инновации как процесс реализации идеи и ее превращения в готовый результат или как

основные стадии процесса - освоение, внедрение, коммерциализация, использование (П. Витфилд, П. Друкер, Й. Шумпетер, Г.А. Краюхин, В.Г. Медынский, А.И. Пригожин, Л.Ф. Щербаков и др.). Главный акцент при данном подходе делается именно на процессе обновления и постоянного улучшения;

2) инновации как результат некой деятельности (С. Менделл, Э.А. Гейгер, Л.М. Гохберг, А.Н. Фоломьев и др.). В рамках данного подхода значительно проще и нагляднее исследовать количественные и качественные параметры инноваций, определять экономический эффект от их использования¹.

Инновационный процесс можно определить как комплексную деятельность по созданию (рождению, разработке), освоению, использованию и распространению новшеств.

В общем виде схему инновационного процесса можно представить следующим образом (см. рисунок).

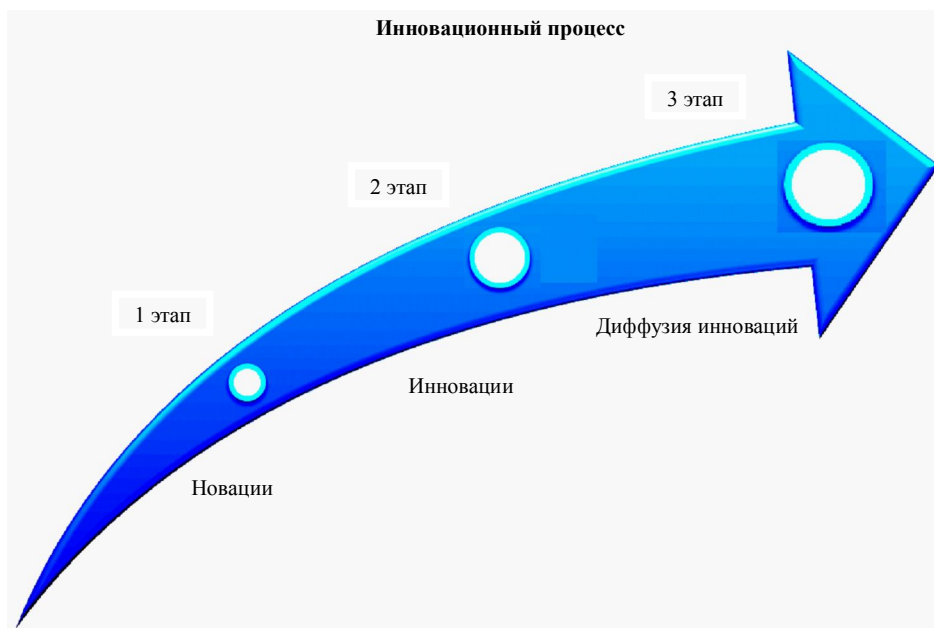


Рис. Схема развития инновационного процесса

Первый компонент инновационного процесса - новации, т.е. новые идеи, знания - это результат законченных научных исследований (фундаментальных и прикладных), опытно-конструкторских разработок, иные научно-технические результаты. Вторым компонентом инновационного процесса является внедрение, введение новации в практическую деятельность, т.е. нововведение или инновация. Третий компонент инновационного процесса - диффузия инноваций, под которой подразумевается распространение уже однажды освоенной, реализованной инновации, т.е. применение инновационных продуктов, услуг или технологий в новых местах и условиях.

Таким образом, понятие "инновационного процесса" шире понятия "инновации", так как собственно инновация (нововведение) выступает одним из компонентов инновационного процесса.

С инновационным процессом часто отождествляется понятие инновационной деятельности. Согласно определению, содержащемуся в Словаре-справочнике понятий научной сферы в российском праве (2002), это деятельность, направленная на внедрение новых идей, научных знаний, технологий, видов продукции в различных областях экономики.

Наиболее точным представляется определение инновационной деятельности как процесса, направленного на реализацию результатов законченных научных исследований и разработок либо научно-технических достижений в новый или усовершенствованный продукт, реализуемый на рынке, в новый или усовершенствованный технологический процесс, используемый в практической деятельности, а также как связанных с этим дополнительных научных исследований и разработок². К ней необходимо отнести и деятельность, обеспечивающую создание инноваций, - научно-технические услуги, маркетинговые исследования, разработку бизнес-плана проекта, оценку экономической эффективности инновации, подготовку и переподготовку кадров, организационную и финансовую деятельность.

Комплекс инновационных проектов и мероприятий, согласованный по ресурсам, исполнителям и срокам их осуществления и обеспечивающий эффективное решение задач по освоению и распространению новаций, можно охарактеризовать как инновационную программу.

Эффективное функционирование конкурентного рыночного инновационного механизма не представляется возможным без мощной государственной поддержки инновационной деятельности.

Комплекс организационных, экономических и правовых мер, направленных на развитие иннова-

ционной деятельности и являющихся частью государственной социально-экономической политики, должен осуществляться в рамках хорошо продуманной инновационной политики государства.

Роль государства в развитии инновационной деятельности определяется:

а) содействием повышению инновационной активности, обеспечивающей рост конкурентоспособности отечественной продукции на основе освоения научно-технических достижений и обновления производства;

б) ориентацией на всемерную поддержку базисных и улучшающих инноваций, составляющих основу современного технологического уклада;

в) сочетанием государственного регулирования инновационной деятельности с эффективным функционированием конкурентного рыночного инновационного механизма, защитой интеллектуальной собственности;

г) содействием развитию инновационной деятельности в регионах России, межрегиональному и международному трансферу технологий, международному инвестиционному сотрудничеству; защитой интересов национального инновационного предпринимательства.

Инновационный потенциал - совокупность ресурсов различных видов, включающая в себя материальные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические и иные ресурсы, необходимые для осуществления инновационной деятельности.

К инновационному потенциалу можно отнести институциональные условия: нормативно-правовые акты (от муниципального до федерального уровня), финансового и социального характера. К таким ресурсам относятся: исследовательская база, производственные помещения и мощности, кадры, обладающие необходимой квалификацией, научный задел, производственные технологии, финансовые средства для осуществления разработок и (или) производства, информационные ресурсы, сбытовые сети, обеспечивающие продвижение продукции на рынки.

Инновационная система - совокупность законодательных, структурных и функциональных компонентов, обеспечивающих развитие инновационной деятельности в стране. Основной задачей инновационной системы является рост общественного благосостояния за счет производства знаний, использующихся для модернизации технологических процессов и обновления производственных мощностей, а также совершенствование выпускаемых товаров и услуг.

В качестве структурных компонентов инновационной системы можно выделить организа-

ции частного и государственного секторов, которые во взаимодействии друг с другом в рамках юридических и неформальных норм поведения обеспечивают и ведут инновационную деятельность в масштабе государства. Эти организации действуют во всех сферах, связанных с инновационным процессом в исследованиях и разработках, образовании, производстве, сбыте и обслуживании нововведений, финансировании этого процесса и его юридически-правовом обеспечении.

Инновационная система включает в себя следующие компоненты:

- нормативно-правовая база;
- субъекты инновационной деятельности - организации и физические лица, осуществляющие создание и продвижение инновационного продукта;
- инновационная инфраструктура - совокупность юридических лиц, ресурсов и средств, обеспечивающих материально-техническое, финансовое, организационно-методическое, информационное, консультационное и иное обслуживание инновационной деятельности.

Важно подчеркнуть, что инновационный сектор - составная часть национальной экономики в целом, поэтому ему присущи все характерные особенности современной экономики - глобализационные процессы, международный научный, информационный и хозяйственный обмен, привлечение иностранных инвестиций.

Затраты и преимущества, связанные с инновациями, могут неравномерно распределяться между членами общества, что негативно влияет на развитие его инновационной способности в целом.

Фундаментальные технологические нововведения можно реализовывать только в совокупности с организационными и институциональными изменениями. Фундаментальные инновации требуют развития новых способов управления, новых организационных форм, дополнительных навыков у рабочей силы, новых вкусов и привычек. Институциональные изменения могут вызвать необходимость разработки новых стандартов, патентов, услуг, новой инфраструктуры, изменения правительственной политики и работы общественных организаций.

Если незначительные инновации легко принимаются обществом, у радикальных инноваций могут возникнуть трудности, поскольку они несут в себе значительный элемент креативного разрушения³.

На глобальном рынке индустрия венчурного инвестирования занимает важную роль в комплексе мер по переходу на модель инновацион-

ного развития, повышению конкурентоспособности и модернизации экономики. Сегодня инновационная деятельность становится главным средством достижения экономического лидерства. Конечно, при сравнении стадий венчурного предпринимательства Европы и США, где история венчурного капитала насчитывает десятки лет, и России, где первые венчурные фонды созданы в 1993-1994 гг., инновационная сфера российской экономики выглядит на порядок слабее. Экономически развитые страны до 80 % прироста валового внутреннего продукта (ВВП) обеспечивают за счет инноваций и высоких технологий, поэтому во всем мире вложения в инновационные разработки считаются одним из наиболее прибыльных размещений капитала.

Проблема развития венчурного финансирования в России имеет особое значение. Ориентация в последние десятилетия на получение доходов за счет экспорта нефти и газа, леса и металла (условно - сырья) приводит к явной зависимости страны от импортной продукции, предложить взамен которой российские производители мало что могут. По подсчетам С.Е. Нарышкина, доля России в мировом наукоёмком экспорте продукции гражданского назначения составляет, по разным оценкам, от 0,5 до 1 %, тогда как доля США - 36 %, Японии - 30 %, Германии - 16 %, а Китая - 6 %⁴. Поэтому в создании новых коммерчески успешных инновационных предприятий, являющихся основой для роста отраслей с высокой добавленной стоимостью, а также в перераспределении финансовых ресурсов в масштабах экономики и заключается, на наш взгляд, основная роль венчурной индустрии.

К сожалению, сегодня по более чем 50 так называемым макротехнологиям, определяющим техническое могущество государств, Россия полностью конкурентоспособна лишь по пяти-шести направлениям, и еще по семи-восемью отставание от лидеров не критично. Тем не менее, по оценкам российского правительства, за счет прорыва в сфере нанотехнологий к 2015 г. объем высокотехнологичной продукции российской экономики должен возрасти до 900 млрд. руб., а доля страны на мировом рынке инновационной продукции должна составить не менее 3 %⁵.

В начале нового века было осознано, что российские высокотехнологические инновационные компании на ранней фазе не вызывают интереса у профессиональных российских и зарубежных прямых инвесторов. Не получая финансовой поддержки, новые перспективные инновационные проекты "закрываются", а зачастую даже не развиваются, не имея для этого воз-

возможности, что снижает конкурентоспособность страны. Поэтому рынок венчурных инвестиций в России, который находится на этапе становления, требует (как это было и в других странах на данном этапе) участия государства - для создания адекватных институтов венчурного инвестирования. Важной задачей является определение путей комплексного развития венчурной индустрии и повышения роли государственного участия в ее становлении. Также не менее важно определение роли и частного бизнеса в развитии национальной венчурной индустрии.

Создание институциональной инфраструктуры инновационной экономики очень важно для формирования национальных, инновационных систем, которые своей целью ставят достижение конкурентоспособности страны, модернизации экономики, ее национальной продукции и услуг, а также повышение качества жизни населения и обеспечение его занятости.

Как было установлено ранее, необходимой базой развития венчурного капитала является наличие следующих условий:

1. Инновационные разработки, имеющие высокий коммерческий потенциал.
2. Наличие профессиональных менеджеров.
3. Существование капитала институциональных инвесторов.

Рассмотрим основные аспекты, характерные для российской венчурной индустрии на данный момент.

1. Динамика малых и средних предприятий. Потенциальный объем рынка венчурного инвестирования оценивается очень высоко. Не менее 70 тыс. предприятий, зарегистрированных в России, могут стать объектом инвестирования.

2. Существует обширный интеллектуальный потенциал. Так, в Российской Федерации, помимо интересных разработок в сферах коммуникации и компьютерных технологий, существует множество неостребованных разработок в области аэрокосмического комплекса, ВПК, биотехнологий.

3. С каждым годом инновационные предприниматели и менеджеры предприятий становятся все более профессиональными и опытными в данной сфере.

4. Источники финансирования в каждой стране различаются в силу специфики финансовой индустрии каждого государства. Потенциальные источники инвестиций в России - корпорации, банки, фонды, средства населения. Важно отметить, что в соответствии с законодательством в России у некоторых институциональных инвесторов (например, пенсионных фондов) существуют определенные ограничения на рис-

ковые вложения: среди разрешенного перечня возможных направлений вложений венчурные фонды отсутствуют.

Конечно, понятие "венчурная система" нельзя сводить лишь к совокупности институтов венчурной индустрии. Это еще и множество процессов, отношений, взаимосвязей, находящихся в постоянной динамике.

Учитывая опыт стран с развитой национальной системой венчурного инвестирования, можно выделить основные задачи по развитию национальной системы венчурного инвестирования.

- Первая задача: за счет содействия развитию инновационных предприятий и перевода их в направлении научно-технического развития - создание спроса на венчурный капитал. Содействие осуществляется путем формирования (подготовки) кадров инновационного менеджмента, защиты прав интеллектуальной собственности, путем создания региональных и межрегиональных инновационно-активных кластеров.

- Вторая задача: рост предложения венчурных инвестиций. Инструментами для достижения этой задачи является создание венчурных фондов со 100 %-ным или частичным участием государственного капитала, предоставление грантов, кредитов участникам фонда, создание гарантийных фондов, предоставление льгот по подоходному налогу для физических лиц, осуществляющих крупные инвестиции, или на долгий срок и пр.

- Третья задача: развитие инфраструктуры, информационного обеспечения, фондовых рынков (в том числе становление международного финансового центра в г. Москве), а также содействие формированию венчурных союзов или консорциумов.

- Четвертая задача: усиление роли региональных органов и межрегионального сотрудничества, разграничение полномочий уровней всех видов власти, представление грантов местных бюджетов по инновациям, государственные региональные гарантии.

¹ Макаров В.Л. Горизонты инновационной экономики в России. Право, институты, модели. М., 2010.

² Там же.

³ Ефимушкин С.Н., Овсянникова А.Б. Совершенствование национальной инновационной системы как основы экономического роста (опыт Финляндии) // Рос. предпринимательство. 2004. □ 6. С. 20-26.

⁴ Нарышкин С.Е. Инновационный потенциал современного российского общества // Журн. зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. М., 2009. Вып. 2. С. 4-11.

⁵ Там же.