

Концептуальные основы формирования инновационного потенциала в системе народно-хозяйственного комплекса

© 2011 М.О. Сураева

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lvls@mail.ru

В статье рассмотрены основы формирования инновационной экономики во взаимосвязи с условиями и факторами инновационных процессов, протекающих в России. Оценена важность инновационного потенциала как основы инновационного развития российской экономики. Охарактеризована сущность и специфика перевода экономики на качественно новый тип развития, позволяющий ей проявлять в рыночной среде свои важнейшие свойства - экономическую устойчивость, конкурентоспособность, производительность с помощью использования имеющегося инновационного потенциала.

Ключевые слова: инновационное развитие экономики, инновационный потенциал, конкурентоспособность, экономическая устойчивость.

Для управления крупномасштабными интеграционными процессами необходимо определить место, роль и значение экономического и инновационного потенциалов. В настоящее время на практике оценка потенциалов все еще не производится из-за малоизученности содержания потенциалов, их взаимосвязанности и т.п. В последние годы появился ряд работ, посвященных проблеме экономического потенциала; в них рассматривались методологические проблемы определения показателей, характеризующих уровень его развития, экономического содержания и др.

Экономический потенциал характеризуется валовым общественным продуктом, национальным доходом, накопленными ресурсами производства и потребления, природными ресурсами, созданными научными знаниями, производственным опытом, уровнем квалификации и образования, состоянием здоровья населения и непроизводственным потенциалом, к которому относятся кадры работников этой сферы, ее материальная база (жилые здания, коммунальное хозяйство, предприятия и организации бытовых услуг, торговли и снабжения, учебные заведения, учреждения здравоохранения, спорта, искусства и науки), а также накопленными веками интеллектуальными ценностями - опытом и культурой.

Под экономическим потенциалом мы понимаем определенное сочетание и соединение в пространстве и времени материальных, трудовых и интеллектуальных ресурсов, обладающих способностью к созданию новой стоимости, производству конкурентоспособной продукции, участию в экономических и социальных процессах взаи-

модействия, взаимосвязи и борьбы с целью завоевания позиций на внутреннем и внешнем рынках. Экономическая эффективность обуславливается величиной экономического потенциала и степенью его использования.

Для обеспечения динамичного и сбалансированного развития экономического потенциала необходимо познание основных элементов каждой из составляющих экономического потенциала. В этой связи исследование экономического потенциала требует научной классификации его составляющих.

Классификацию экономического потенциала следует начать с деления на накопленный материальный и нематериальный, воспроизводимый и невозпроизводимый потенциал.

Накопленный материальный и нематериальный экономический потенциал - это, прежде всего, имеющаяся материально-техническая база производства, научно-технические знания, производственный опыт, уровень квалификации, уровень образования, состояние здоровья населения и др. Накопленный экономический потенциал во многом характеризует уровень развития общества и его правильное использование, содействует дальнейшему росту экономического потенциала в целом.

Воспроизводимый экономический потенциал - это продукция, воспроизводимая на основе широкого использования накопленного экономического потенциала. Он измеряется объемом национального дохода и совокупного общественного продукта, чистой и валовой продукции. На значение экономического потенциала заключается в обеспечении расширенного воспроизвод-

ства продукции для удовлетворения потребностей общества.

Невоспроизводимый экономический потенциал – это минерально-сырьевые ресурсы, используемые, но не восстанавливаемые лесные, водные и земельные ресурсы. Широкое рациональное освоение природных ресурсов, безусловно, содействует росту экономического потенциала.

На основе данной классификации движение экономического потенциала можно рассматривать как динамичный процесс. Большое влияние на его развитие оказывает накопленный и невоспроизводимый экономический потенциал. Постоянное приращение научных знаний и производственного опыта, повышение уровня квалификации и образования отражаются на устойчивом росте всего экономического потенциала.

Что же касается невоспроизводимого экономического потенциала, то при формировании экономического потенциала учитываются лишь разрабатываемые, в лучшем случае – разведанные запасы полезных ископаемых, исключая всю совокупность природных ресурсов.

Способность общества наращивать экономический потенциал определяется ускорением научно-технического прогресса и освоением природных ресурсов. В этой связи для раскрытия содержания экономического потенциала большое значение имеет его функциональная классификация с определением отдельных составных частей, поскольку категория “экономический потенциал” принимает ряд функциональных форм.

Экономический потенциал можно использовать как обобщающий показатель экономической мощи. Поэтому при рассмотрении структуры экономического потенциала необходимо различать экономический потенциал страны, отраслей народного хозяйства, объединений, предприятий, территорий и т.д.

В экономической литературе составные части экономического потенциала рассматриваются по-разному. Анализ различных точек зрения показывает, что уже сегодня теоретически обоснованы следующие составные части экономического потенциала промышленности: инновационный, научно-технический, производственный, непроизводственный потенциал и природные ресурсы. Как уже отмечалось, изучение экономического потенциала, связанного с материальным производством промышленного характера, обусловлено выделением главного звена. Таким звеном выступают инновационный, научно-технический и производственный потенциал. При этом, освоение природных ресурсов тесно связано с развитием инновационного, научно-технического и производственного потенциала.

Производственный потенциал, образуя основу материального производства, включает в себя трудовые ресурсы, производственные основные и оборотные фонды. В свою очередь, к непроизводственному потенциалу относятся кадры непроизводственной сферы и ее материально-техническая база. В указанные элементы экономического потенциала входят также накопленные человеческие интеллектуальные ценности (знания, опыт, культура).

Анализ процессов формирования и функционирования системы “наука → техника → производство” позволяет утверждать, что одним из важных элементов экономического потенциала являются природные ресурсы. Широкое освоение природных ресурсов создает громадные потенциальные возможности для экономического развития страны. Составными частями природных ресурсов являются разведанные запасы полезных ископаемых, пространство земли, водные, лесные и другие ресурсы.

В структуре экономического потенциала важнейшим звеном, безусловно, служит научно-технический потенциал, значение которого постоянно возрастает. Роль его увеличивается в связи с тем, что у общества появляются новые потребности, усиливается значение качественных характеристик, потребительских свойств продукции и услуг. Все это предъявляет возросшие требования к инновационному, научно-техническому потенциалу.

В экономической литературе нет единого мнения относительно содержания научно-технического потенциала и определения его понятия. Так, научно-технический потенциал рассматривается как органическое единство научного и технического потенциала. Другие авторы включают в него также потенциал образования и не соглашаются с изолированной трактовкой научного и образовательного потенциала¹.

В целом, исходя из исследовательских возможностей, возможностей подготовки кадров и технологического применения знаний, к элементам научно-технического потенциала следует отнести научный, технический и образовательный потенциалы.

В научный потенциал входят фундаментальные и прикладные исследования и разработки (теоретические обобщения и выводы, результаты лабораторных исследований и экспериментов), научные заделы, подготовленные к дальнейшему использованию, комплексные программы научно-технического прогресса.

К техническому потенциалу относятся научно-технические разработки, техническая база опытно-экспериментального производства, тех-

нические заделы, подготовленные в виде технического решения или проекта, пионерные образцы новой техники и технологии, наличие лицензий, комплексные целевые научно-технические программы.

Накопленная и систематизированная научно-техническая информация, квалифицированные научные и инженерно-технические работники в равной мере относятся как к научному, так и к техническому потенциалу. Также важное методологическое значение имеет и такой вопрос. Вряд ли правильно образцы новой техники, доведенные до первых промышленных серий, отнести к научно-техническому потенциалу. Они, скорее, относятся к производственному потенциалу. Такая постановка вопроса лишь оправдывает невнедрение готовых разработок.

В состав последнего элемента научно-технического потенциала - образовательного потенциала - входят профессионально-техническое образование, среднетехническое и высшее, а школьное образование оказывает опосредованное влияние. Здесь основным критерием должно выступить получение профессии (квалифицированный рабочий, техник, инженер и др.).

С середины 1980-х гг. в научной литературе при характеристике динамично развивающейся экономической и хозяйственной деятельности как предприятия, так и региона и государства все чаще стало появляться понятие "инновационный потенциал". Различные отечественные и зарубежные авторы трактовали это понятие по-разному.

Так, в отдельных случаях инновационный потенциал отождествляется с научно-техническим, представляется как "накопленное определенное количество информации о результатах научно-технических работ, изобретений, проектно-конструкторских разработок, образцов новой техники и продукции"² или толкуется как "система факторов и условий, необходимых для осуществления инновационного процесса".

В определении инновационного потенциала как "способности различных отраслей народного хозяйства производить наукоемкую продукцию, отвечающую требованиям мирового рынка"³ прослеживается отнесение к конкретному уровню (народное хозяйство), что также сужает сферу его применения, но в этом случае организационные инновации и инновации-услуги остаются вне поля рассмотрения деятельности предприятия. Некоторые авторы, непосредственно затрагивая категорию "инновационный потенциал", не дают ей четкого определения. Так, например, Д.И. Кокурин в книге "Инновационная деятельность" отмечает, что "инновационный потенциал содержит неиспользованные, скрытые возмож-

ности накопленных ресурсов, которые могут быть приведены в действие для достижения целей экономических субъектов"⁴.

В.И. Захарченко рассматривает инновационный потенциал как одну из трех составляющих инновационного пространства (среды), которая включает в себя "личные деловые качества руководителей, профессиональную и экономическую подготовку, профессиональные достижения (авторские свидетельства, изобретения и т.п.), материально-техническое и финансовое обеспечение" и говорит, что "инновационный потенциал определяется набором осуществляемых нововведений"⁵.

И.Т. Балабанов "под инновационным потенциалом подразумевает совокупность различных видов ресурсов, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, информационные и прочие ресурсы, необходимые для осуществления инновационной деятельности"⁶.

А. Масалов трактует инновационный потенциал региона "как категорию особого содержания, которая включает не только инновационные ресурсы и механизм их использования в организационно-хозяйственной системе, а и активность инновационных процессов в региональной экономике"⁷.

С.Д. Ильенкова и соавторы считают, что "инновационный потенциал (государства, региона, отрасли) - совокупность различных видов ресурсов, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические и иные ресурсы, необходимые для осуществления инновационной деятельности"⁸.

Инновационный потенциал состоит из четырех частей:

- задел научно-технических (технологических) собственных и приобретенных разработок и изобретений. Причем здесь учитываются также возможность и способность предприятия или организации найти и приобрести права на использование необходимых ему разработок, а также заказать новые научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по интересующей их тематике;
- состояние инфраструктурных возможностей самого предприятия, организации, обеспечивающих прохождение новшеством всех этапов инновационного цикла, превращение его в нововведение или инновацию;
- внешние и внутренние факторы, отражающие взаимодействие инновационного потенциала с другими частями совокупного потенциала промышленного предприятия, научно-технической организации и влияющие на успешность осуществления инновационного цикла;

- уровень инновационной культуры, характеризующий степень восприимчивости новшеств персоналом предприятия, организации, его готовности и способности к реализации новшеств в виде инноваций.

Сумма инновационных потенциалов предприятий и организаций составляет потенциал города, региона, страны.

Таким образом, существуют разные подходы к определению данного понятия.

Одни авторы делают ударение на наличии ресурсов, другие - на возможности их использования. Но большинство руководствуется так называемым ресурсным подходом, т.е. представляют инновационный потенциал как совокупность ресурсов, выделяя чаще всего такие элементы, как кадровая, информационно-методологическая, организационная и материально-технические составляющие. Можно выделить финансовые ресурсы, которые обеспечивают условия реализации других элементов и выполняют роль их количественной оценки. Все составные части должны быть согласованы между собой и выполнять определенные функции, в соответствии с механизмом их реализации, что разрабатывается в недрах инновационного менеджмента предприятия.

По мнению, разделяемому автором, наличие самого научно-технического потенциала, уровень его развития выступает как ресурс, от которого общество ожидает новых технических и технологических решений с целью использования в производстве. Но он становится ресурсом в динамике, в процессе активной деятельности. При этом в производственном процессе используются лишь его результаты - фонд технических и других разработок, наличие резервной технологии на случай изменения производственных и прочих условий, например, при уменьшении содержания металла в руде.

В настоящее время происходит смена прежней концепции научно-технического потенциала (НТП) - как основы разработки и реализации научно-технической политики концепцией инновационного потенциала, основанной на взаимодействии институтов и организаций, участвующих в производстве, передаче и применении знаний и инновации в экономике, которая служит основой инновационной политики.

Главными отличиями НТП от ИП являются, во-первых, интерактивность модели создания и применения знаний, согласно которой взаимодействие научных организаций и предприятий является источником технологического развития. Институциональную основу ИП формируют научные организации и научно-технологические формы, инновационная и финансовая

инфраструктура, взаимодействующие в процессе создания и диффузии инновации при поддержке институтов государственной инновационной политики.

Во-вторых, в инновации заложен смысл рыночного освоения научно-технических достижений, центральной фигурой является предприниматель. Этого нет в научно-техническом потенциале.

Инновационный потенциал является сложной и многогранной категорией, которая в настоящее время еще недостаточно исследована. Ее место в системе общественных отношений может быть понято в ряду таких однопорядковых категорий, как: экономический, производственный, технический, трудовой, управленческий потенциал, потребности и интересы. Инновационный потенциал выступает неотъемлемой частью экономического потенциала, и его эффективное формирование, развитие и использование оказывает существенное влияние на состояние экономики РФ.

Инновационный потенциал (государства, отрасли, предприятия) - совокупность различных видов ресурсов, включая материально-производственные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические и иные ресурсы, необходимые для осуществления инновационной деятельности. Инновационный потенциал в любом государстве относят к категории национального достояния. В ведущих западных странах существует законодательство, охраняющее его⁹.

В современных условиях РФ возникла острая необходимость формирования, развития и использования инновационного потенциала, позволяющего решать важные проблемы развития национальной экономики в условиях рыночных преобразований.

Инновационный потенциал, как явление реальности, подчиняется общим законам диалектики процесса познания. Для ответа на главный вопрос в теоретическом отношении о сущности и содержании инновационного потенциала следует подходить от отношений действительности к абстрактному, а затем - от абстрактного к конкретному. Содержание инновационного потенциала, с точки зрения диалектики, включает в себе противоречия действительности. Определить сущность инновационного потенциала как явления - значит выяснить внутренние противоречия, установить первоисточник его развития. Диалектика в собственном смысле и состоит в изучении противоречия в самой сущности явлений и предметов.

Инновационный потенциал нельзя определить, не изучив его сущность как единство и

борьбу противоположностей. Теоретическим исследованием при этом выступает изучение противоречий между потребностями национальной экономики в эффективном использовании инноваций и возможностями системы управления их удовлетворять. Это противоречие является общим в сфере хозяйственной деятельности, где сконцентрирован ряд экономических и управленческих отношений, которые представляют собой диалектическое противоречие. Развитие национальной экономики предполагает опережающее развитие инновационных процессов, что вызывает несоответствие. Ряд ученых считают, что это противоречие не означает непереносимого отставания возможностей инновационных процессов от потребностей национальной экономики. Конечно, с ними можно согласиться, если под возможностями подразумевать развитый инновационный потенциал, то действительно нельзя признать существующую ограниченность возможностей инновационной деятельности.

Проблема обеспечения устойчивого экономического роста тесно связана с поиском оптимальных путей использования потенциальных возможностей инновационной деятельности, которые должны обеспечить ускорение темпов наращивания экономического потенциала страны.

Решение данной проблемы невозможно без улучшения качественного состава и рационального использования инновационного потенциала. Инновационный потенциал имеет огромное значение в развитии национальной экономики, особенно в период экономических преобразований. Эффективное использование накопленных обществом инновационных ресурсов, прежде всего, зависит от уровня организации и качества управления ими. Вследствие этого возникает проблема обеспечения дальнейшего экономического роста за счет эффективного использования инновационного потенциала, улучшения его структуры и качественного состава. В данной связи исследования эффективности использования инновационного потенциала должны основываться на его возможностях, что позволит более полно учесть его неиспользованные резервы и обеспечить научно обоснованное развитие темпов, пропорций наращивания и использования экономического потенциала страны в целом.

Инновационный потенциал - это совокупность различных видов ресурсов, являющихся результатом научно-технического прогресса и включающих материально-производственные, финансовые, научно-технические, технологические, информационные и другие ресурсы, которые необходимы для осуществления инновационной деятельности. Инновационный потенци-

ал является категорией, относящейся к национальному богатству.

Инновационный потенциал - это многократная и сложная система, включающая персонал, его профессиональный уровень, информацию, технику и технологию и т.д. Инновационный потенциал определяется объемом используемых ресурсов, их структурой и возможностями реализации, который характеризуется уровнем технической оснащенности; количеством и качеством необходимой для принятия решений информации; количеством высокопрофессионального персонала и качеством подготовки. Формирование и использование инновационного потенциала нельзя рассматривать как самоцель или как итог определенного развития общества, так как он является неотъемлемой частью экономического потенциала и создается для наиболее эффективного развития национальной экономики и обеспечения ее устойчивого роста. В связи с этим управленческий потенциал необходимо рассматривать как источник и фактор национального богатства и экономической безопасности страны, обеспечивающий перевооружение отраслей национальной экономики и инфраструктуры на принципиально новой основе.

Важным условием повышения эффективности национальной экономики является вложение средств в новую технику, прогрессивную технологию, в современные формы организации труда и управления, охватывающие не только отдельные предприятия, но и отрасли в целом.

Существует понятие "инновационный потенциал региона (отрасли)" - способность и готовность региона (отрасли) осуществлять эффективную инновационную деятельность.

Инновационный потенциал на современном этапе становится ведущим фактором развития экономического потенциала. Следовательно, определение его должно охватывать все частное, выражая содержание общего. По нашему мнению, под инновационным потенциалом следует понимать совокупность трудовых, технических, материальных, информационных ресурсов, организационных средств управления, обеспечивающих получение соответствующей научно-технической продукции с целью научно-технического и производственного применения.

В целом, характеризуя содержание каждого из элементов экономического потенциала промышленности, следует отметить, что инновационный потенциал носит ведущий характер. При обосновании этого положения исследование взаимосвязи инновационного потенциала с другими составляющими экономического потенциала, на наш взгляд, необходимо проводить исходя из

следующих теоретических предпосылок. Как отмечал К. Маркс, создание действительного богатства зависит, скорее, от общего уровня науки и от прогресса техники или от применения этой науки к производству. “Само развитие этой науки, в особенности естествознания, а вместе с тем и всех других наук, в свою очередь, находится в соответствии с развитием материального производства”¹⁰. При этом результат инновационного потенциала, т.е. “имеющийся объем технологических знаний никогда не применяется (реализуется) в равной мере во всех сферах производства, в отдельных видах капиталовложений в каждой сфере производства”¹¹.

Таким образом, развитие инновационного потенциала государства должно реализоваться через эффективную научно-промышленную инновационную политику путем:

а) формирования в стране мощного интеллектуального потенциала, имеющего в своей основе результативную систему образования и традиционно высокий уровень научно-технической культуры;

б) анализа и использования своего и мирового опыта создания системы распространения технологических достижений в производства с более низким техническим уровнем;

в) постоянно расширяющегося многообразия форм и условий хозяйствования, правил их регулирования нормативно-правового характера (налоговых, таможенных, прав интеллектуальной собственности, ценовых, антимонопольных, защиты внутреннего рынка и т.п.);

г) стимулирования потенциально высокого спроса на продукцию наукоемкой промышленности со стороны потребительского рынка и производственного сектора;

д) более высокого уровня рентабельности (доходности) наукоемких производств по сравнению с ресурсодобывающими и перерабатывающими.

¹ Балабанов И.Т. Инновационный менеджмент: учеб. пособие. СПб., 2000. С. 208.

² Захарченко В.И. Экономический механизм процесса нововведений / под ред. И.П. Продиуса; Всеукраинская академия экономической кибернетики. Одесса, 2009.

³ См.: Инновационный менеджмент: учеб. для вузов / С.Д. Ильенкова [и др.]. М., 2003; Калашников В.А. Инновации в бизнесе. М., 2001.

⁴ Калашников В.А. Рынок: Бизнес. Коммерция. Экономика: толковый терминологический словарь / под ред. А.П. Дашкова. М., 1998. С. 12.

⁵ Кокурин Д.И. Инновационная деятельность. М., 2001. С. 25.

⁶ Маркс К., Энгельс Ф. Капитал // Собр. соч. 2- изд. Т. 25. С. 124.

⁷ Масалов А. Инновационный тип развития // Журн. для акционеров. 1999. □ 9. С. 93.

⁸ Николаев А.И. Инновационное развитие и инновационная культура // Наука и наукознание. 2001. □ 2. С. 65.

⁹ Яковец Ю. Перестройка структуры научно-технического потенциала // Вопр. экономики. 1986. □ 6. С. 33.

¹⁰ Янсен Ф. Эпоха инноваций: пер. с англ. М., 2002. С. 123.

¹¹ Там же. С. 496.

Поступила в редакцию 03.02.2011 г.