

Место России в системе международной кооперации

© 2010 А.Н. Булатов

кандидат экономических наук

Казанский государственный финансово-экономический институт

E-mail: shakirov85@list.ru

В статье систематизированы стратегические направления промышленной кооперации России с некоторыми зарубежными государствами.

Ключевые слова: промышленная кооперация, глобализация, международная торговля.

Международная промышленная кооперация в настоящий период времени получила значительный размах (см. табл. 1). Данные таблицы показывают, что кооперации подвластны все сферы деятельности предприятия. Размеры соглашений о кооперации впечатляют: три крупных соглашения в целом составляют 40 млрд. долл.

Производственное кооперирование получило наибольшее развитие, помимо автомобильной отрасли, в таких отраслях, как тракторостроение, электротехника (в особенности в производстве бытовых приборов), т.е. там, где существует высокий уровень предметной специализации.

К примеру, покупные комплектующие изделия в стоимости выпускаемых автомобилей со-

ставляют у американских компаний “Дженерал моторс” и “Крайслер” 40%, у “Рено” (Франция) и итальянской “Фиат” - около 50%, у японских фирм “Тойота” и “Ниссан” - 60 и 65%.

О росте масштабов международного производственного кооперирования (как внутри-, так и межфирменного) в современных условиях свидетельствует увеличение более чем вдвое в международном товарообороте доли промежуточной машинотехнической продукции: компонентов, частей, деталей. Так, доля поступающих в каналы международной торговли под прямым воздействием производственного кооперирования в общей стоимости продукции машиностроения возросла с 19% в 1960 г. до 40% в 1980-е гг., в том числе в США она повысилась с 14 до 50%,

Таблица 1. Перечень крупнейших зарубежных проектов по производственной кооперации в машиностроении*

Участники-кооперанты	Сумма соглашения кооперации, млн. долл.	Предмет соглашений
Siebe (Великобритания) / BTR(Великобритания)	14 400	Оборудование управления
Honeywell (США) / Allied Signal (США)	14 000	Электрооборудование
Гусо (США) / AMP (США)	11 900	Электрооборудование
New Holland (Италия) / Case (США)	4200	Сельскохозяйственные машины
Continental (ФРГ) / ITT Industries	1900	Автомобильные системы
Valeo (Франция) / ITT Industries (США)	1700	Автомобильные электрические системы
Valmet (Финляндия) / Rauma(Финляндия)	1400	Оборудование для производства бумаги
Thyssen(ФРГ)/Dover(SIXIA)	1100	Лифты
GE (США) /Aistom (Франция)	910	Газовые турбины
TI (Великобритания) / Walbro (США)	635	Части автомобилей
GKN (Великобритания)/Interlake (США)	553	Детали из металлических порошков
Volvo (Швеция)/ Samsung (Республика Корея)	500	Экскаваторы
Daimler-Chrysler (ФРГ) / АВВ(Швеция)	472	Железнодорожное оборудование
Fiat (Италия - США)	350	Станки
Metallgesellschaft (ФРГ) / GEA (ФРГ)	350	Пищевое оборудование
Nasso (США) / Nissan (Япония)	300	Погрузчики
Terex (США) / Powerscreen(Великобритания)	289	Строительные машины
Unova (США) / Cincinnati Milacron (США)	178	Станки
Heidelberger Druckmaschinen(ФРГ) / Kodak (США)	160	Цифровые печатные системы

* Автомобиль ГАЗ-66-11. Устройство, техническое обслуживание и ремонт / под ред. А.Н. Просвирнина. М., 1988. С. 45.

в Германии - с 17 до 41 %, в Англии - с 24 до 39%, в Японии - с 15 до 30%, во Франции - с 21 до 38%, в Италии - с 22 до 45%, в Швеции - с 14 до 35%, в Бельгии - с 24 до 32%, в Швейцарии - с 31 до 38%, в Голландии - с 27 до 50%. На перечисленные десять стран приходится примерно 90% мирового экспорта машин и оборудования.

Особенно высок удельный вес комплектующих изделий в импорте продукции машиностроения в Бельгии (60%) и Италии (55%), что является отражением высокой степени развития сборочного производства, принадлежащего крупным компаниям этих стран.

Быстро и масштабно кооперация развернулась в последние 15 лет в электронике, выделенной из машиностроения в самостоятельную отрасль. Подвластны кооперации химическая, нефтехимическая, фармацевтическая промышленность, металлургия. Свое место она находит и в других отраслях промышленности, аграрно-промышленном комплексе, сфере услуг.

Как показано в табл. 2, в настоящее время существуют устойчивые торгово-кооперационные связи между большинством государств Европейского союза.

По мнению большинства специалистов, современная международная промышленная кооперация является активным генератором инновационных идей. Так, в частности, А.В. Дорохов считает, что в результате международной промышленной кооперации инновационная активность крупных ТНК повысилась в среднем на 30 - 40%¹.

В рамках табл. 3 нами систематизированы основные направления промышленной кооперации России с ведущими зарубежными государствами. Такого рода стратегические направления кооперации могут быть обоснованы в результате исследования как ведущих отраслей экономики соответствующих стран, так и их ключевых конкурентных преимуществ в системе международного разделения труда.

Таблица 2. Основные партнеры по торгово-промышленной кооперации государств Европы*

Государство	Экспорт товаров		Импорт товаров	
	Страна-партнер	% от общего объема	Страна-партнер	% от общего объема
1	2	3	4	5
Россия	Нидерланды	11,9	Германия	13,4
	Германия	8,1	Китай	9,4
	Италия	8,3	Украина	6,7
Австрия	Германия	31,3	Германия	42,7
	Италия	8,8	Италия	7,1
	США	6,2	Франция, Монако	4,1
Бельгия	Германия	19,8	Германия	18,4
	Франция, Монако	17,2	Нидерланды	16,7
	Нидерланды	11,7	Франция, Монако	12,3
Болгария	Италия	13,1	Германия	14,6
	Германия	10,2	Россия	12,4
	Турция	10,0	Италия	9,8
Венгрия	Германия	31,6	Германия	29,3
	Австрия	7,2	Австрия	8,1
	Соединенное Королевство (Великобритания)	5,6	Россия	5,6
Германия	Франция, Монако	10,0	Франция, Монако	8,8
Испания	Франция, Монако	19,4	Германия	16,0
	Германия	11,6	Франция, Монако	15,3
	Португалия	9,8	Италия	9,1
Италия	Германия	13,5	Германия	17,7
	Франция, Монако	12,3	Франция, Монако	10,9
	США	7,8	Нидерланды	5,7
Кипр	Соединенное Королевство		Греция	15,1
	(Великобритания)	27,3	Италия	10,5
	Германия	23,3	Германия	8,9
Нидерланды	Германия	23,3	Германия	18,2
	Бельгия	10,8	Бельгия	10,1
	Соединенное Королевство (Великобритания)	10,0	США	8,6

Окончание табл. 2

1	2	3	4	5
Польша	Германия	30,0	Германия	24,4
	Италия	6,1	Италия	7,9
	Франция, Монако	6,0	Россия	7,2
Португалия	Испания	24,9	Испания	29,3
	Франция, Монако	14,0	Германия	14,3
	Германия	13,5	Франция, Монако	9,3
Румыния	Италия	21,4	Италия	17,2
	Германия	15,0	Германия	14,9
	Франция, Монако	8,5	Франция, Монако	7,1
Словакия	Германия	28,8	Германия	23,9
	Чешская Республика	13,3	Чешская Республика	13,2
	Австрия	7,6	Россия	9,4
Словения	Германия	21,6	Германия	20,3
	Италия	13,1	Италия	18,9
	Хорватия	9,1	Австрия	12,4
Соединенное Королевство (Великобритания)	США	15,1	Германия	13,8
	Германия	11,3	США	9,2
	Франция, Монако	9,7	Франция, Монако	8,0
Финляндия	Швеция	10,8	Германия	14,6
	Германия	10,3	Россия	13,0
	Россия	8,7	Швеция	10,7
Франция	Германия	15,0	Германия	17,4
	Испания	10,0	Италия	9,0
	Соединенное Королевство (Великобритания)	9,3	Испания	7,4
Чехия	Германия	36,2	Германия	31,8
	Словакия	8,2	Словакия	5,4
	Австрия	5,9	Китай	5,3
Швеция	США	10,7	Германия	18,7
	Германия	10,2	Дания	9,2
	Норвегия	8,6	Норвегия	7,6
Эстония	Финляндия	22,7	Финляндия	14,7
	Швеция	15,3	Германия	12,2
	Германия	8,4	Россия	10,3

* Россия и страны ЕС / Росстат. М., 2007. С. 239.

Отметим, что систематизированные в табл. 3 направления промышленной кооперации максимально выгодны (оптимальны) именно для экономики Российской Федерации. Так, например, для Китая было бы более выгодным дальнейшее наращивание простого экспорта дешевой потребительской продукции на отечественные рынки, чем использование передовых технологий производства для реализации совместных проектов в ряде отраслей экономики и промышленности. Соответственно, для реализации наиболее эффективных схем промышленной кооперации необходимы как дальнейшая эффективная инновационная модернизация экономики Российской Федерации, так и уменьшение уровня политико-экономических разногласий с рядом государств.

Производственная, или, точнее, производственно-технологическая, кооперация - составная часть глобального процесса кооперации, т.е. сотрудничества. Важной составной частью этой кооперации является научно-техническое сотрудничество. Следует заметить, что в современном мире эти два типа кооперирования очень тесно переплетены друг с другом. Совместное производство продукта зиждется на совместных его разработках и тестировании - одним словом, опять мы сталкиваемся с процессом глобализации. Сегодня до 40% международной торговли осуществляется на базе долгосрочной производственной кооперации и до 60% и более в международной торговле обрабатываемой продукции.

Сейчас международная торговля активно преобразуется из сферы межстрановых сделок по

Таблица 3. Стратегические направления промышленной кооперации России с некоторыми зарубежными государствами

Государство	Наиболее развитые отрасли экономики	Основные конкурентные преимущества	Оптимальные для России формы международной промышленной кооперации
1	2	3	4
Австрия	Строительство, оборудование, транспортные средства и их части, продовольствие, металлы, химические вещества, древесина и деревообработка, бумага и картон, средства связи, туризм	Высокая технологичность отраслей экономики	Совместные проекты в области машиностроения и деревообработки
Азербайджан	Нефть и природный газ, нефтепродукты, нефтедобывающее оборудование; металлургическая промышленность, железная руда; цемент; химическая и нефтехимическая промышленность; текстиль	Природные ресурсы, нефть высокого качества	Кооперация в сфере нефтетранспортировки и нефтепереработки
Бразилия	Текстиль, обувь, химическая промышленность, цемент, пиломатериалы, железная руда, олово, металлургическая промышленность, самолетостроение, автотранспортные средства и части, прочие машины и оборудование	Низкая себестоимость производства в легкой и пищевой промышленности	Широкий спектр отношений двусторонней торгово-промышленной кооперации
Канада	Транспортное оборудование, химическая промышленность, обработанные и необработанные минералы, продукты питания, древесина и изделия из бумаги, рыбные продукты, нефть и природный газ	Развитые экономические и финансовые институты	Совместные инновационные проекты; долгосрочная кооперация в сфере повышения квалификации персонала
Китай	Добыча и переработка руды, чугун, металлургическая промышленность, алюминий и другие металлы, уголь; машиностроение; вооружение; текстиль и одежда; нефть; цемент; химическая промышленность; удобрения; товары народного потребления, включая обувь, игрушки и электронику; пищевая промышленность; транспортное оборудование, в том числе автомобили, железнодорожные вагоны и локомотивы, корабли и летательные аппараты; телекоммуникационное оборудование, коммерческие космические корабль-носители, космические спутники	Дешевая производительная рабочая сила; высокий уровень трудовой дисциплины	Проекты по освоению российских технологий на территории Китая (кооперация посредством экспорта технологий в регионе с дешевой рабочей силой)
Германия	Чугун (Германия - один из крупнейших в мире и наиболее технологически продвинутых производителей), металлургическая промышленность, уголь, цемент, химическая промышленность, машиностроение, транспортные средства, станки, электроника, продукты питания и напитки, кораблестроение, текстиль	Высокий уровень инновационной активности	Масштабные совместные инвестиционные проекты (в том числе с участием госкорпораций) в сфере машиностроения, химической индустрии и т.п.
Иран	Нефть, нефтехимия, удобрения, каустическая сода, текстиль, цемент и другие строительные материалы, пищевая промышленность (особенно производство сахара и растительного масла), производство черных и цветных металлов, вооружение	Природные ресурсы	Совместные проекты в топливной промышленности и интегрированных с ней отраслях

Окончание табл. 3

1	2	3	4
Япония	Автотранспортные средства (Япония - один из крупнейших мировых и технологически продвинутых производителей), электронное оборудование, станки, металлургическая промышленность и производство цветных металлов, корабли, химическая промышленность, текстиль, пищевые продукты	Высокая технология производства	Совместные проекты научно-инновационного развития
Украина	Уголь, электроэнергия, цветные металлы, машиностроение, транспортное оборудование, химическая промышленность, пищевая промышленность	Относительно дешевая рабочая сила, сохранившиеся с советских времен связи с предприятиями РФ	Совместные инфраструктурные проекты (при условии нивелирования противоречий, обострившихся в 2008-2009 гг.)
Франция	Машиностроение, химическая промышленность, автомобилестроение, металлургия, самолетостроение, электроника; текстиль, пищевая промышленность; туризм	Высокий уровень инновационной активности	Расширение промышленно-инвестиционной и промышленно-торговой форм кооперации
Казахстан	Нефть, уголь, железная руда, марганец, хромит, свинец, цинк, медь, титан, бокситы, золото, серебро, фосфаты, сера, чугун и металлургическая промышленность; трактора и другая сельскохозяйственная техника, электродвигатели, строительные материалы	Динамичная структура экономики; дешевизна минерально-сырьевых ресурсов	Совместные инвестиционные проекты в сфере металлообработки, транспорта, АПК
США	Нефть, металлургическая промышленность, автотранспортные средства, аэрокосмическая промышленность, телекоммуникации, химическая промышленность, электроника, пищевая промышленность, товары народного потребления, пиломатериалы, горнодобывающая промышленность	Развитые, хотя и не стабильные, фондовые рынки; высокоразвитая технологическая структура экономики	Широкий спектр кадровой кооперации, реализации совместных финансовых проектов, кооперации в IT-сфере и телекоммуникациях

поставкам сырья и готовых изделий в сферу обмена лицензиями, полуфабрикатами, узлами и компонентами. Именно переход к такой сфере производства позволяет сейчас многим странам преодолеть сырьевую специализацию, развить экспортоориентированное производство, в том числе наукоемкой продукции, и существенно облагородить свою структуру экспорта, а также увеличить долю национального экспорта в мировом.

Наша страна предпринимала попытки использовать международную производственную кооперацию еще в 1970-1980 гг. для модернизации экономики и развития экспорта. Об этом свидетельствуют соответствующие долгосрочные соглашения и программы со странами СЭВ, с Финляндией, Германией, Францией, другими странами Запада. Так, с маленькой Финляндией была разработана специальная долгосрочная про-

грамма развития производственной кооперации по 50 направлениям, причем взаимные поставки кооперируемой продукции в 1980-е гг. достигли сотен миллионов долларов. Самым большим ограничителем развития этих связей тогда считалось отсутствие заинтересованности предприятий, работавших в режиме Госплана².

Распад Советского Союза, "перестройка", падение промышленного производства, крах многих его отраслей в результате непродуманной либерализации импорта и реформирования экономики привели к свертыванию участия России в международной производственной кооперации, деиндустриализации ее экспорта и экономики в целом.

Сегодня главным препятствием участия России в международной производственной кооперации следует считать топливно-сырьевую ориентацию ее хозяйства, когда добыча и вывоз не-

обработанного топлива и сырья гораздо прибыльнее и проще, чем их переработка и развитие обрабатывающей промышленности. Для изменения ситуации необходима продуманная система мер государственной промышленной, экспортно-ориентированной политики (хотя бы по примеру развивающихся стран), в первую очередь, налоговой, стимулирующей перелив капиталов из топливно-сырьевых отраслей в те отрасли обрабатывающей промышленности, у которых есть реальные перспективы занять свою нишу на мировом рынке.

Международная производственная кооперация, как и международное разделение труда, по существу, мало чем отличается от внутренней кооперации и разделения труда. Разница, пожалуй, в том, что если при организации сотрудничества между российскими партнерами через развитие субпоставок компонентов и технологий ключевыми моментами становятся возможности их финансирования, выполнения обязательств по качеству и графику поставок, то в случае с иностранными партнерами, особенно глобальными транснациональными корпорациями (ТНК), задача состоит еще и в том, чтобы убедить их не только в нашей способности обеспечить указанные условия, но и показать выгоду для ТНК от прихода на российский рынок по сравнению с динамичными китайским, польским и украинским рынками.

Как показывает опыт, глобальные ТНК крайне осторожно относятся к организации, казалось бы, очень выгодных для них сетей субпоставок в России. Их приходится нередко просто “завлекать”, предоставляя значительные экономические льготы, нужные для налаживания конкуренто-

способного производства и гарантирующие от убытков на случай непредвиденных обстоятельств. Экономические льготы - это, прежде всего, такие азбучные в мировой практике меры, как снижение или отмена ввозных пошлин на импортные компоненты для сборки и налоговые льготы. Пока наибольших успехов у нас добились ТНК автомобилестроения и их лобби, рассматривающие Россию как емкий и перспективный рынок, конкуренция на котором со стороны российского автопрома не считается ими серьезной.

Еще одним “техническим барьером” (по терминологии Всемирной торговой организации (ВТО)) на пути промышленного сотрудничества является разница в российских и международных технических условиях, стандартах и процедурах соответствия, которые пока не удалось устранить даже в проекте федерального закона “О техническом регулировании”. Главная трудность здесь, на наш взгляд, все та же: пренебрежение промышленной политикой, важной составной частью которой является система технического регулирования.

Приведенные выше тезисы во многом объясняют феномен разницы между прямыми иностранными инвестициями в коммунистический Китай по сравнению с “рыночной” Россией, которая выражается соотношением 50:1.

¹ Дорухов А.В. Проблемы взаимодействия предприятий и организаций // Вестн. Урал. гос. ун-та. 2009. □ 2. С. 7.

² Пискулов Ю.В. Россия и международная промышленная кооперация // Предпринимательство в промышленности: пути развития: тез. докл. III межрегион. конф. М., 2004.

Поступила в редакцию 01.09.2010 г.