

## Производственный комплекс как структурообразующий элемент экономики региона

© 2009 К.А. Соловейчик

кандидат экономических наук, доцент  
генеральный директор ОАО “Ленполиграфмаш”

Несмотря на достаточно активную политику формирования крупных корпоративных структур, современное развитие промышленного производства носит ярко выраженный региональный характер, поэтому проблема развития промышленности является структурообразующей в экономике региона. Противоречия концентрации производства и промышленной кооперации находят решение через определение экономической эффективности различных форм функционирования производственных комплексов региона.

*Ключевые слова:* регион, производственный комплекс, корпоративные структуры, экономика, промышленность.

Несмотря на достаточно активную политику формирования крупных корпоративных структур (ОАК, ОСК, Ростехнология, Роснанокорпорация и др.) современное развитие промышленного производства носит ярко выраженный региональный характер. Именно поэтому проблема развития промышленности, являющейся структурообразующей в экономике региона, непосредственно связана с развитием всего регионально-промышленного комплекса, представляющего собой территориально-производственную совокупность не только промышленных предприятий, но и объективно интегрированных с ними устойчивыми хозяйственными связями других объектов материального производства и непродуцированной сферы, обеспечивающих эффективное функционирование комплекса экономики региона в целом<sup>1</sup>.

С другой точки зрения, под региональным промышленным комплексом подразумевается “размещение на определенной территории группы предприятий - комбинатов, фабрик, заводов, связанных между собой производственными связями и единой программой развития”<sup>2</sup>. То есть включение в состав комплекса организаций каких-либо других отраслей не предполагается.

Не вдаваясь в терминологические подробности, нужно отметить, что в пределах региональных промышленных комплексов, охватывающих значительную территорию (промышленные районы), функционирует ряд локальных промышленных образований, представленных промышленными центрами и узлами, комплек-

<sup>1</sup> Рохчин В.Е., Половинкин А.Е. Структурная перестройка промышленности крупного города: сущность, цели, управление // ИСЭП РАН. СПб., 1998.

<sup>2</sup> Стратегический анализ социально-экономического развития региона: принципы, основные направления, проблемы / Под ред. В.А. Гневко, В.Е. Рохчина. СПб., 2004.

сами, образующими каркас промышленного района, его территориальную структуру.

В число важнейших задач региональных органов управления входит обеспечение его комплексного социально-экономического развития, что означает необходимость учета при решении проблем развития промышленного комплекса региона интересов различных субъектов управления (федеральный центр, субъекты Российской Федерации и др.) и хозяйствования (предприятия-смежники и т.п.). Учитывать следует и то, что сложившаяся еще в дорыночный период структура экономики региона, промышленного комплекса, других региональных образований до сих пор обладает определенными качествами, которые как раз и определяют возможность региона реализовывать ту или иную совокупность функций или, наоборот, выступают факторами, тормозящими развитие региона.

В современных экономических условиях реальная структура экономики региона, регионального промышленного комплекса, других отраслевых комплексов вступает в противоречие с целями и задачами перспективного комплексного социально-экономического развития региона, с его новым стратегическим выбором. Этот новый стратегический выбор определяется как потенциалом региона (промышленного комплекса), так и внешними экономическими условиями, включая изменившуюся в период кризиса роль федерального центра. Одной из форм разрешения этого противоречия является построение региона новой структуры экономики и промышленности, позволяющей эффективно решать возможные проблемы социально-экономического развития.

Развитие регионального промышленного комплекса, в первую очередь, предполагает изменение его структуры, определяющей перспек-

тивное развитие на основе выстроенной пирамиды приоритетов. Именно поэтому следует рассматривать основные понятия, связанные со структурной перестройкой регионального промышленного комплекса как векторы его развития. Под структурой промышленного комплекса понимается совокупность отраслей промышленности и технологически связанных с ними отраслей, размещенных на территории региона, характеризуемую составом и содержанием, пропорциями и связями всех видов деятельности, осуществляемых в рамках этой совокупности отраслей<sup>3</sup>. Из теории регионального развития отраслей экономики и промышленности известно, что существование любой из отраслей региональной специализации конечно, возможно появление необходимости “сворачивания” их вплоть до полной ликвидации (из-за снижения эффективности функционирования, роста конкуренции, инфляции издержек, нехватки квалифицированных кадров и др.) и ускоренного развития производств, видов деятельности, способных стать точками экономического роста в перспективе (пример развития автомобильного кластера в Санкт-Петербурге). Именно поэтому стратегические интересы региональных органов управления, состоящие в преобразовании структуры “своего” промышленного комплекса в соответствии с новым стратегическим выбором региона, адаптированным к реальным и перспективным экономическим условиям, могут существенно расходиться с интересами руководителей (владельцев) отдельных промышленных предприятий.

В современной российской экономике предприятие представляет собой хозяйствующий субъект, занимающийся производством товаров и услуг в целях их реализации, а также организующий воспроизводство ресурсов. То есть это определенная производственная структура, как совокупность средств труда и рабочей силы, предназначенных для производства и реализации товаров и услуг, организованная для деятельности по критерию минимума затрат на единицу продукции. Здесь, кстати, надо отметить, что понятие “производственная структура” и понятие “юридическое лицо” не тождественны. В рамках одной производственной структуры имущество одного юридического лица может взаимодействовать с персоналом или сырьевыми потоками другого юридического лица. В то же время различные производственные подразделения с обособленными центрами ответственности могут существовать в рамках одного юридического лица. И в том и в другом случае производственные струк-

<sup>3</sup> *Титов К.А.* Региональная промышленная политика: формирование и реализация. СПб., 2003.

туры, формирующие производственную цепочку, можно охарактеризовать как производственный комплекс.

Можно выделить различные виды производственных комплексов в зависимости от уровня, на котором они формируются<sup>4</sup>:

- народнохозяйственный комплекс страны как совокупность отраслей народного хозяйства, связанных между собой экономическими отношениями в рамках одного государства;

- производственные комплексы по критерию отраслевой принадлежности: аграрно-промышленный комплекс; военно-промышленный комплекс; топливно-энергетический; строительно-производственный. В рамках данной классификации могут рассматриваться машиностроительный комплекс, рыбохозяйственный, информационно-промышленный и др.

По функциональному признаку можно выделить: инвестиционный, имущественный, инновационный, научно-производственный комплексы.

По территориальному признаку выделяются следующие виды комплексов:

- территориально-производственный комплекс (ТПК) - структурное образование производственных и социально-экономических элементов в целях получения максимального экономического эффекта при полном использовании ресурсов. Это совокупность взаимосвязанных, пропорционально развивающихся объектов различных отраслей, созданных для совместного решения одной или нескольких хозяйственных проблем и выделяющихся размерами производств и четкой специализацией<sup>5</sup>;

- региональный производственный комплекс - система взаимодействия производственных и социально-экономических элементов в рамках региона в целях развития экономического и производственного потенциала региона, повышения его конкурентоспособности. Формирование региональных производственных комплексов позволяет выделить стратегически важные для региона отрасли промышленности и создает условия для образования промышленных кластеров<sup>6</sup>.

В общем виде классификация производственных комплексов представлена на рисунке.

Впервые термин “производственный комплекс” был использован Н.Н. Колосовским<sup>7</sup>, ко-

<sup>4</sup> *Хранов В.Е.* Рыбные ресурсы и межотраслевые региональные комплексы. СПб., 2005.

<sup>5</sup> *Колосовский Н.Н.* Теория экономического районирования. М., 1969.

<sup>6</sup> *Попович А.М.* Разработка стратегии развития промышленности региона: Монография. Омск, 2005.

<sup>7</sup> *Колосовский Н.Н.* Основы экономического районирования. М., 1958.



**Рис. Классификация различных видов производственных комплексов в экономике России**

торый на основе изучения структурного многообразия хозяйственных комплексов выявил повторяющиеся, сходные комбинации тех или иных производственных процессов, однотипные, хотя и совершенно различные сочетания производств в различных отраслях и регионах.

“Типичную, устойчиво существующую совокупность производственных процессов, возникающих взаимообусловленно (соподчиненно) вокруг основного процесса для данного вида энергии и сырья”, Н.Н. Колосовский определил как “энергопроизводственный цикл”. Каждый цикл развивается на базе различных сочетаний сырьевых и топливно-энергетических ресурсов и включает в себя весь комплекс процессов - от добычи и обогащения сырья до получения всех видов продукции, которые можно производить на месте, исходя из приближения производства к источникам сырья, топлива и энергии и рационального их использования. Соответственно, возникла концепция территориально-производственных комплексов (ТПК), далее широко используемая как метод анализа, как категория планирования, форма территориальной организации производства. И хотя в СССР управление ТК осуществлялось планово-административными методами, отсутствовала конкуренция, а эффективность определялась минимизацией приведенных затрат и сроком окупаемости капитальных вложений, был накоплен положительный опыт по развитию вертикальных и горизонтальных кооперационных связей, комплексному использованию сырья, освоению новых территорий.

Вопросы, так или иначе связанные с функционированием производственных комплексов, рассматривались в трудах современных зарубеж-

ных и отечественных экономистов и управленцев. Среди них можно отметить П. Друккера, И. Ансоффа, М. Портера, Р. Коуза, К. Эрроу, О. Уильямсона, Ф. Хайека, П. Бунича, А. Юданова, Г. Клейнера.

Позднее появились другие организационные формы взаимодействия производственных предприятий: производственные объединения, научно-производственные объединения, межотраслевые научно-технологические комплексы, задачами формирования которых было обеспечение интеграции науки и производства в целях преодоления технологической отсталости промышленных предприятий и активизации инновационной деятельности. Однако последовавший в годы реформ кризис, резкое сокращение инвестиций не позволили реализовать эти цели.

В плановой экономике основным критерием сведения предприятий в единой комплекс являлась так называемая народнохозяйственная эффективность, однако за счет использования таких форм организации производства, как специализация и кооперирование, создавались структуры, где все процессы имели высокую степень технологической взаимосвязанности.

В рыночной экономике критерием экономической эффективности служит совокупность показателей, в частности прибыли, рентабельности, рыночной стоимости предприятия и др. Разнообразие форм объединений предприятий в рыночной экономике существенно шире, чем в плановой: в стране появились холдинги, концерны, финансово-промышленные группы и др.

К объединению в крупные производственные структуры предприятия побуждают и такие

специфические российские факторы, как необходимость восстановления разрушенных производственно-технологических связей и структурной перестройки производства, что невозможно без координации деятельности всех звеньев технологической цепочки и привлечения крупных финансовых ресурсов, а также рост транзакционных издержек в результате изменения характера взаимоотношений между предприятиями в ходе экономической реформы.

Основной же причиной формирования производственных комплексов в процессе слияний и поглощений является стремление получить и усилить синергетический эффект, т.е. взаимодополняющее действие активов двух или нескольких хозяйствующих субъектов, совокупный результат которого превышает сумму результатов отдельных действий этих компаний. Синергетический эффект в данном случае может возникнуть благодаря экономии, обусловленной масштабами деятельности, комбинированием взаимодополняющих ресурсов, минимизацией транзакционных издержек, возросшей рыночной мощью (монополизация), взаимодополняемостью в области НИОКР.

Таким образом, производственный комплекс в институциональном аспекте представляется своеобразным экономическим интегратором, целостным экономическим субъектом, объединяющим во времени и пространстве разнообразные социально-экономические процессы и экономические институты, извлекающие эффект путем использования системных мультипликативных эффектов.

Если в предыдущие годы под производственным комплексом понимали имущественный комплекс конкретного предприятия, выпускающего один или несколько видов продукции, то в настоящее время производственный комплекс можно представить как систему производственных отношений, не ограниченную рамками конкретного предприятия, а охватывающую всю совокупность операций по производственной цепочке, начиная от вхождения ресурсов и заканчивая выпуском продукции для реализации.

Хотя в экономической литературе понятие «производственный комплекс» используется достаточно часто, однако устоявшейся его трактовки все-таки нет. Имеющиеся определения рассматривают его как систему тесно связанных и взаимодействующих между собой производственных единиц, создающих продукцию единой природы, однако, на наш взгляд, это определение является неполным.

В данной связи можно охарактеризовать производственный комплекс как:

- имущественный комплекс;
- совокупность технологических цепочек, необходимых для выпуска продукции;
- совокупность организационных (иерархических) структур;
- систему финансовых и инвестиционных потоков, обслуживающих выпуск продукции;
- инфраструктуру, обеспечивающую инновационные разработки и внедрение их в производственный процесс;
- совокупность институтов, т.е. подсистем производственного комплекса, к которым относятся как структурные участники процесса на всех этапах производственной цепочки, так и распространяющаяся на производственную деятельность совокупность формальных и неформальных норм, правил, традиций.

Существуют две основные формы роста и расширения масштабов производства и капитала: концентрация, основанная на накоплении и расширенном воспроизводстве; слияния и поглощения. И то и другое свойственно процессам формирования и развития производственного комплекса. Первая форма основана на концентрации акционерного капитала, привлечении инвестиций для расширения масштабов производства и интеграции предприятий, структурных подразделений внутри производственного комплекса, вторая - на тактике слияния и поглощения, что ведет к расширению сферы деятельности и контроля предприятия, поля развития интеграционных процессов, мобилизации конкурентных преимуществ и достижению большего эффекта. Эти два процесса тесно связаны между собой, в реальной практике они взаимодействуют как две различные сферы процесса развития производственного комплекса. Принципиальное различие между ними в том, что в первом случае рост предприятия одновременно означает увеличение производства и располагаемого капитала, а во втором случае происходит его перераспределение между различными предприятиями, входящими в систему производственного комплекса.

В структурных формах производственных комплексов находят отражение следующие схемы интеграции и взаимодействия<sup>8</sup>:

- поточная, представляющая цепочку технологически связанных производств, отвечающая принципам вертикального комбинирования производств;
- с разветвлением выходов из головного предприятия, соответствующая принципам горизонтального комбинирования производств;

<sup>8</sup> Половинкин А.Е. Управление структурной перестройкой промышленности крупного города. СПб., 1999.

- с разветвлением входов в головное предприятие, отражающая принципы кооперации предприятий по производству определенного продукта;

- включающая комплекс организаций и промышленных предприятий по стадиям и этапам жизненного цикла продукции;

- представляющая комбинацию указанных схем.

Создание производственного комплекса решает основную цель существования любого рыночного субъекта - организации экономически эффективной системы отношений и повышения прибыльности предприятий. Такие структуры гораздо более конкурентоспособны по сравнению с самостоятельными компаниями. Возросшая степень хозяйственной активности предприятий приводит к увеличению объемов производства, стабилизации финансового положения и возможности проводить маркетинговые мероприятия, внедрять новые технологии и продукты.

Таким образом, необходимо отметить производственный комплекс как форму организации экономических процессов, характеризующую всю цепочку производственных отношений, учитывая различные типы формирования и функционирования бизнес-системы. Производственный комплекс представляет собой сложную систему, позволяющую объединить всю совокупность предприятий, осуществляющих производственный цикл во взаимодействии с внешней средой.

Важной тенденцией развития производственных комплексов является степень их формали-

зации. По этому признаку комплексы могут быть формализованными, т.е. существующими как интегрированные хозяйственные единицы, решающие единые для всех предприятий комплекса экономические задачи, а могут быть неформализованными, существующими на основании регулируемых действующим законодательством хозяйственных отношений.

К формализованным производственным комплексам относятся следующие формы интеграции промышленных предприятий: концерн; консорциум, трест. В то же время к неформализованным производственным комплексам относят: картель, пул, стратегический альянс и др.

Таким образом, производственный комплекс может существовать в различных формах развития крупных предприятий, но с учетом современных мировых тенденций, которые подтверждают требования рынка к интеграции компаний, становятся отчетливыми различия в формировании производственных комплексов инсорсингового и аутсорсингового типа при все большем распространении последней формы. Противоречия концентрации производства и промышленной кооперации находят решение через определение экономической эффективности различных форм функционирования производственных комплексов, работающих не только в современных условиях рынка, но и в условиях кризиса. Естественно, что формирование производственных комплексов подчиняется определенным законам и требует значительного обоснования их создания и функционирования в рамках регионального промышленного комплекса.

*Поступила в редакцию 09.10.2009 г.*