

Эволюция и современное состояние кооперативного предпринимательства в России

© 2009 Е.А. Немкина

Рассматриваются проблемы и тенденции развития кооперативного предпринимательства в России. Прослеживаются основные этапы становления производственной кооперации в стране, описываются достижения и недостатки кооперации на каждом этапе ее развития. Итогом становления предполагается предположение о характере дальнейшего развития кооперативного предпринимательства в России, в условиях мирового финансового кризиса. Предполагается, что основным направлением развития кооперации в России должно стать кооперативное предпринимательство, основанное на кластерном подходе.

Ключевые слова: кооперативное предпринимательство, этапы становления, финансовый кризис, кластерный подход.

Распространение кооперативного предпринимательства является одной из многочисленных форм противодействия предпринимательства рыночным рискам. Кооперативное предпринимательство в России имеет продолжительную историю, на протяжении которой его развитие происходило крайне неравномерно. Это было обусловлено воздействием как сугубо экономических факторов, так и некоторых идеологических установок того времени. Проанализируем процесс становления производственной кооперации в России от момента ее появления до настоящего времени, а затем на основании полученных выводов попробуем установить, чем обусловлено современное состояние кооперативного предпринимательства и каким образом оно будет развиваться в дальнейшем.

Появление кооперативного предпринимательства в России можно связать с моментом мирового зарождения кооперации. Датировать это событие можно отрезком времени, примерно на 150-200 лет отстоящим от нашего времени. Первые единичные кооперативы стали появляться в Европе еще в конце XVIII в. Но настоящий мировой “кооперативный бум” произошел в XIX в., когда распространение кооперативов началось практически повсеместно. В частности, в России это явление проявилось в максимальной степени после 1861 г. - года отмены крепостного права. При этом как в России (Российской империи), так и в других странах мира подходы к организации производственных кооперативов были едиными. Базой кооперативного движения стало единство принципов функционирования кооперативов, основывающихся на таких ценностях, как:

- взаимная помощь и взаимная поддержка;
- социальная ориентация;
- равенство прав участников, проявлявшееся в том, что каждый член кооператива имел всего

один голос при голосовании по принятию каких-либо решений.

Суммарно перечисленные принципы можно объединить таким понятием, как “демократическая ориентация”. Кооперативы явились одной из наиболее демократических и прогрессивных форм предпринимательства в момент своего появления, и до настоящего времени этот тезис можно считать в их отношении верным.

Если рассматривать российскую специфику распространения производственной кооперации, необходимо заметить, что кооперативы были законодательно оформлены и назывались в Российской империи XIX в. “трудовыми артелями”. При этом за недолгий срок своего развития, ограниченный рамками 1861 г. - года начала активного распространения кооперации в России - и 1917 г. - года существенных перемен не только во всей жизни страны, но в процессах кооперации в частности - кооперативное движение в Российской империи получило существенное распространение. Так, исторические данные свидетельствуют, что к 1917 г. в Российской империи насчитывалось огромное количество кооперативов различной ориентации, в частности:

- 35 000 потребительских кооперативов;
- 16417 кредитных кооперативов;
- более 10 000 производственных кооперативов, из них: 6100 сельскохозяйственных, 3000 маслодельных, 1200 кустарно-промысловых и большое количество других¹.

Бурное развитие кооперации в описанный период послужило стимулом для развития нормативно-правовой базы кооперативной деятельности. В частности, был подготовлен проект единого закона о кооперативном предпринимательстве, который унифицировал формы контроля над деятельностью кооперативов различной ори-

¹ Фаин Л.Е. Отечественная кооперация. Исторический опыт. Иваново, 1994.

ентации. Однако его практическое применение не было реализовано в силу изменения исторической ситуации в стране в 1917 г.

В наступивший период советской власти отношение к кооперативам было непостоянным. Оно менялось в зависимости от изменения идеологических установок: в моменты максимального отхода от рыночных отношений кооперативное движение подавлялось, в моменты его частичного возвращения - искусственно насаждалось². К моментам относительного "возрождения" кооперативного предпринимательства в советской России можно отнести период НЭПа. При этом стоит отметить, что в описываемый исторический период происходило многообразное развитие кооперации, которое нашло отражение в таких формах кооперации, как кредитная, аграрная, торговая, производственная, жилищная и т.д.

После окончания периода НЭПа отношение к кооперации резко изменилось в негативную сторону, что привело к ее практическому исчезновению. В дальнейшем развитие кооперации происходило, но сравнительно низкими темпами. При этом также следует отметить существенные отличия кооперативного движения в Российской империи и в советской России:

- более низкий уровень самостоятельности производственных кооперативов, который следовал из значительного участия государства в процессах их становления и управления ими. В годы советской России был установлен более жесткий контроль над кооперативной деятельностью;
- преобладание государственной собственности в структуре кооперативов советской России в противовес частной собственности кооперативов Российской империи;
- несоблюдение описанных выше ценностных принципов построения кооперативов;
- отсутствие кооперативов как фиксированной формы предпринимательской деятельности в стране. Кооперативы появлялись преимущественно как форма развития колхозных отношений, а не как самостоятельные элементы советской экономики.

Описанные различия свидетельствуют, что время советской власти можно считать периодом стагнации кооперативного движения в России, которое на практике фактически не развивалось.

Коренной перелом в развитии кооперации в России произошел в 1988 г. после принятия Закона СССР "О кооперации в СССР". Закон по-

зволил кооперации в России перейти на качественно новый уровень по следующей причине: он предполагал, что кооперативами являются формы предпринимательства, осуществляемые без государственного участия, как это было ранее. То есть фактически с введением данного закона в стране образовался негосударственный сегмент экономики, что послужило значительным сдвигом в сторону рыночных экономических отношений. Все это нашло отражение в бурном росте кооперативной предпринимательской деятельности.

Тем не менее, несмотря на наличие определенных положительных моментов в развитии кооперации в России, которых удалось достичь с введением упомянутого закона, существовал ряд проблем, иллюстрировавших отставание российской кооперации того времени от признанных мировых норм и стандартов. К таким проблемам можно отнести:

- законодательное пренебрежение такими принципами кооперативного предпринимательства, как совместное владение, управление и участие в деятельности кооператива его членов. В российской (тогда еще советской) законодательной практике того времени не указывалось соотношение членов производственных кооперативов и наемных рабочих, которых они могли привлекать. Результатом служила огромная диспропорция, значительное превышение числа наемных рабочих, не участвующих в управлении и владении имуществом кооперативов, над числом их фактических членов;
- возникновение кооперативов с долей государственного участия. Несмотря на указанное ранее преимущество кооперативного движения после 1988 г., которое проявлялось в частном характере собственности на кооперативное имущество, следует отметить, что существовали прецеденты формирования кооперативов на базе государственных предприятий с использованием имущества, составлявшего государственную собственность.

Существенной сложностью развития кооперативного движения тех лет можно назвать невозможность участия наемных работников кооперативов в управлении компаниями. Этот факт довольно трудно воспринимался работниками, так как на государственных предприятиях тех лет существовал принцип общего управления, с участием и учетом мнения всех работающих. Кроме того, кооперативное предпринимательство явилось на тот момент первой формой частного развития бизнеса в стране, которая по прошествии почти века после исчезновения Российской империи, с ее частными предприятиями, воспри-

² Букреев В.В., Рудык Э.Н. Производственная кооперация в России: "Былое и думы". 2008. Режим доступа: <http://www.eifg.narod.ru/rudyk.htm>.

нималась достаточно отчужденно. Тем не менее, именно после 1988 г. можно говорить о возрождении кооперативного движения в России. Несмотря на все недочеты и недостатки кооперативного предпринимательства тех лет, оно было намного ближе к рыночному устройству производственных кооперативов, чем предшествовавшие ей формы кооперации с долями государственного - колхозного участия.

Следующим этапом развития кооперативно-предпринимательства в России стал период 1991-1994 гг. Особенностью данного периода явилось практически полное исчезновение кооперативов в силу их законодательной несостоятельности: в законе России "О предприятиях и предпринимательской деятельности" и законе РСФСР "О предприятиях и предпринимательской деятельности" кооперативы как самостоятельная органи-

зационно-правовая форма юридических лиц не были предусмотрены. Поэтому новым кооперативам отказывали в регистрации, а старые принуждали к преобразованию в акционерные общества или товарищества с ограниченной ответственностью. Но последние, как следует заметить, по своим целям, задачам и принципам деятельности существенно отличаются от кооперативов.

Тем не менее, в дальнейшем данное препятствие юридического характера было устранено. После введения в действие в 1995 г. Гражданского кодекса РФ производственные кооперативы были легализованы и формально поставлены в равные условия с другими организационно-правовыми формами предприятий. При этом вопреки господствующей в мире практике они были отнесены к категории организаций, главной целью которых является извлечение прибыли³.



Рис. Эволюция и современное состояние кооперативного предпринимательства в России

³ Букреев В.В., Рудык Э.Н. Указ. соч.

После 1995 г. можно проследить активный рост и развитие кооперации в России, причем в различных формах. Тем не менее, независимо от вида и формы кооператив - однохарактерное социальное явление, а потому его понятие едино для всех его разновидностей.

Если говорить о современном этапе развития кооперации в России, то можно предположить, что кооперация в нашей стране сейчас находится у порога нового активного витка своего развития. Это обусловлено тем, что в настоящее время мировая экономика находится в состоянии структурного кризиса. Глобализационные процессы привели к тому, что российская экономика оказалась максимально интегрированной с мировой экономической системой, поэтому современное состояние экономики России также близко к кризисному состоянию. Характерными чертами такого кризиса являются: постепенное сокращение рабочих мест (или, как альтернатива, - сокращение рабочей недели), снижение потребительской активности.

Исходя из вышеизложенного, можно предположить, что одной из наиболее эффективных форм ведения предпринимательской деятельности в ближайшее время будут являться именно производственные кооперативы. Их значительным отличием от других форм ведения предпринимательской деятельности является личная вовлеченность и заинтересованность участников производственного кооператива в успешности его функционирования. В рамках производственных кооперативов его члены оказываются наиболее приближенными к процессам управления имуществом, что дает им более полное понимание процессов, происходящих в компании. Это делает их в максимальной степени эффективными.

Следует заметить, что в целях противодействия кризисным явлениям функционирование производственных кооперативов должно строиться на базе инновационных моделей. В частности, одним из вариантов дальнейшего развития кооперации в России можно считать кластерный подход к кооперативному предпринимательству.

Под региональным кооперативным кластером следует понимать особые экономические отношения - устойчивые регионально-отраслевые партнерства, связанные по видам, объединенные инновационной программой развития с целью повышения конкурентоспособности участников кластера и региона в целом. Говоря о кооперативных кластерах, необходимо обратить особое внимание на социальный аспект этого явления. Кластер образуется в сообществе людей, имеющих общие экономические интересы. Не обязательно, чтобы все эти люди жили на одной территории. Однако для того, чтобы сообщество сохраняло устойчивость, необходима некая критическая масса людей, связанных общей территорией проживания (регионом).

В данном случае кластером будет называться способ самоорганизации кооператива для выживания в условиях бескомпромиссной международной конкуренции, когда национальные границы больше не работают в качестве экономических регуляторов. При этом если говорить о региональной структуре кластерной кооперации, необходимо заметить, что регион должен иметь достаточное количество кластеров для обеспечения экономического процветания.

Процесс эволюции кооперативного предпринимательства в России с момента его зарождения и до современного состояния представлен на рисунке.

Поступила в редакцию 08.01.2009 г.